

## とやまDXパートナー登録情報

事業者名 **エニワン株式会社**

代表者	代表取締役 <b>中澤秀紀</b>	問合せ先	マネージャー <b>湖中竜太</b>
所在地	大阪府大阪市西区土佐堀1丁目4-11 金鳥土佐堀ビル6階	電話番号	<b>0662652311</b>
会社設立日	平成29年4月21日	Webサイト (問合せフォーム)	<a href="https://www.any-one.jp/">https://www.any-one.jp/</a>
従業員数(人)	<b>30</b>		<a href="https://www.any-one.jp/">https://www.any-one.jp/</a>

### 営業エリア

県内全域

その他

富山市

高岡市

魚津市

氷見市

滑川市

黒部市

砺波市

小矢部市

南砺市

射水市

舟橋村

上市町

立山町

入善町

朝日町

### 得意業種(上位5項目)

製造業

卸売・小売業

建設業

医療、福祉

運輸業、郵便業

金融業、保険業

宿泊業、飲食サービス業

不動産業、物品賃貸業

教育、学習支援業

その他サービス業

その他

### 支援可能分野

別紙のとおり

使用可能ツール・システム

AnyONE(建築業界向け業務改善基幹システム)

## 支援実績

### エニワン株式会社(AnyONE)による支援実績まとめ

#### ▼ はじめに

・建設業全般・工務店・リフォーム事業者への基幹業務システム導入支援  
施工管理、顧客管理、見積・発注・原価管理、請求・入出金管理など、業務の基本を一元化するシステム「AnyONE」の導入を支援。規模・業態を問わず、自社業務に合わせた導入計画を策定し、スムーズな立ち上げを実現しています。

#### ・エクセル／旧管理システムからの移行支援

多くの企業でエクセル管理に頼っていた業務を、「AnyONE」での一元管理に移行。見積書や工程表などのデータの移行サポートや、操作トレーニングを通じて初期導入時の負荷を軽減しています。  
また、旧管理システムからの移行においても、顧客情報・工事情報・見積明細・単価表・取引先情報などの既存データを抽出・整形し、CSV変換や項目マッピングを行った上でAnyONEへ取り込みを実施。単なるデータ移設ではなく、将来の検索性・分析活用を見据えたデータ構造へ再設計することで、移行後すぐに実務で活用できる状態を構築しています。

#### ・クラウド対応による遠隔利用支援

クラウド基盤での稼働サポートにより、社内・現場・出先など場所を問わず利用可能な運用体制を支援しています。現場の進捗や情報共有がリアルタイムに可能となり、社内コミュニケーションと現場連携の効率化を実現しています。

#### ▼ ■. 業務改善支援(効率化・一元化)

##### ・現場から事務・経理までの業務可視化支援

情報が分散していた顧客情報・工事履歴・原価・入出金情報を一元化し、属人化を解消。部門間の連携を強化することで、現場・営業・経理の業務効率化を支援しています。

##### ・工程表作成・管理の最適化支援

多くの企業で煩雑だった工程表作成を自動化・効率化し、変更にも柔軟に対応できる仕組みを構築。現場の進捗管理と調整業務の大幅な改善に貢献しています。

##### ・見積作成と原価管理のスピード・精度向上

AnyONEの見積管理機能により、個人個人の作成スキルを標準化、データをクラウド上で保管することで明細を会社としての資産に。また、原価・粗利分析が可能な仕組みを整備。これにより、企業全体の収益管理能力向上を支援しています。

##### ・経理・財務データの見える化支援

請求・支払・入金データを可視化し、現場ごとの原価・利益分析を支援。経営判断に活用できる情報基盤の整備を支援しています。

##### ・帳票出力と情報活用サポート

帳票出力機能による業務レポート作成や、検索条件の保存・カスタマイズ表示により、業務データの活用を支援。経営・管理職向けの業務改善にも寄与しています。

#### ▼ ■. 運用支援・カスタマーサクセス支援

##### ・継続率の高さと保守サポート

導入企業の継続率が99.4%を超える実績からも、継続的な運用・保守支援が評価されており、運用定着に向けた伴走支援が強みになっています。

##### ・操作教育・設定支援

利用者ごとの操作トレーニングや初期設定の支援を通じて、定着率向上を支援。専門スタッフが操作方法や業務ルールの最適化までサポートすることで、システム活用の継続性を高めています。

##### ・導入後アフターフォロー

利用者のニーズに応じた活用提案や便利機能の紹介、運用改善フォローを実施しています。導入後に成果が出るまで寄り添う支援体制を構築。

#### ▼ ■. 既存データ移行支援(既存資産の活用・再構築支援)

##### ・既存データの棚卸・整理支援

導入前に、エクセル・旧システム・紙台帳などで管理されている顧客情報、工事履歴、見積明細、単価表などの既存データを整理。重複・欠損・表記の確認を行い、「活用できるデータ」へ再構築する支援を実施しています。

##### ・Excel/CSVデータの取込支援

顧客マスター、取引先マスター、単価表、工事情報などをCSV形式に整形し、AnyONEへ取り込み。単なるデータ移行ではなく、今後の検索・分析・活用を前提とした項目設計を行い、運用しやすい形で移行を実施しています。

##### ・見積データ・単価表の活用移行支援

長年蓄積してきた見積明細や単価データを再利用できる形で移行。過去の実績単価や利益率データを活かすことで、導入直後から実務で活用できる状態を構築し、見積作成のスピード向上と精度向上を支援しています。

##### ・属人データの共有資産化支援

担当者ごとに分散していたエクセル管理データを統合し、全社共有データとして一元化。これにより、担当変更時の引継ぎリスク軽減、情報のブラックボックス化防止、経営層による横断分析が可能な体制を構築しています。

##### ・移行後の運用設計支援

データ移行後、どのように入力・更新・管理していくかのルール設計まで支援。データが蓄積し続ける“運用設計”を整備することで、導入後にデータが形骸化しない体制づくりを支援しています。

#### ▼まとめ

エニワン株式会社は、単なるソフトウェア販売会社ではありません。

- ・業務の整理
- ・業務フロー再設計
- ・システム導入
- ・データ活用
- ・経営改善

までを支援する、建設業特化型の業務改善パートナーです。

現場の実務課題から経営課題までを理解し、「使えるシステム」「成果につながる運用」を提供してきた実績があります。

#### 価格体系の公開状況

基本的な料金を公開している

## 【別紙】支援可能分野(複数選択)

### ①業務のデジタル化に向けた環境整備

- ペーパーレス化の推進支援(紙書類の電子化・ワークフロー化・文書共有システム導入支援等)  
オンライン会議システムの導入・活用支援  
コミュニケーションツール(チャット・共有・タスク管理等)の導入支援  
生成AIの業務活用環境の導入支援(プロンプト設計、社内利用ルール整備、活用トレーニング)  
クラウドサービス利用環境の構築(メール、ストレージ等の基本的SaaS設定・移行)  
勤怠・人事評価などバックオフィスのクラウド化支援  
オンライン研修・eラーニング環境の導入支援  
社内情報共有ポータル構築支援(規程・マニュアルの電子化/ナレッジ共有基盤構築)

### ②業務プロセスのデジタル化・自動化

- 電子契約システム導入支援  
オンライン決済システム導入支援  
RPA導入支援(業務分析、ロボット作成・定着支援)
- SFA/CRM導入支援(顧客情報管理、営業支援システムの導入・活用)  
Webサイト・ECサイトの構築・改善支援  
データ分析基盤の構築支援(販売・顧客・業務データの可視化、簡易BI導入等)  
IoTデバイス導入の初期支援(設備データの可視化、センサー導入、モニタリング)  
AIチャットボット導入支援

### ③デジタル技術を活用した業務最適化

- デジタルマーケティング戦略支援(SNS・SEO・広告・MA活用等)  
予知保全システム導入支援(設備データ分析等)  
物流・在庫の最適化支援(IoT・AIを活用した在庫管理・配送最適化)  
スマートファクトリー化支援(設備連携、品質データの自動収集、工程データの最適化)  
パーソナライズ顧客体験の提供支援(レコメンド、顧客行動分析等)  
デジタルツイン構築支援  
VR/ARを活用したシミュレーション・トレーニング支援  
データドリブン経営の導入支援(KPI設計・経営ダッシュボード作成)  
AI/機械学習の導入支援(モデル作成、画像認識、不良検知、需要予測等)  
サイバーセキュリティ高度化支援(ゼロトラスト導入、継続的な脆弱性診断等)

### ④デジタル技術を活用したビジネス変革・価値創造支援

- ビッグデータ分析・可視化支援  
経営レベルでの生成AI活用支援(戦略策定、仮説設計、マネジメント活用)  
ブロックチェーン活用支援  
CO2可視化・削減システム導入支援  
企業間データ連携・エコシステム構築支援  
新たなデジタルビジネスモデル創出支援(サブスク、プラットフォーム、デジタルサービス)
- DX文化醸成・組織変革支援(意識改革、アジャイル体制整備、DX推進体制構築)



# 住宅建築業向け ITツールのご案内

ver.2508

# Contents

- 顧客
- 物件
- 工事
- 工程
- 見積
- 実行予算
- 支払
- 請求
- 入金
- 維持管理
- 住宅履歴
- 帳票

Any  
ONE

はじめに

## サービスの概要

日々の業務を効率化

## 活用事例

提携条件や契約内容

## サポート体制

# Agenda



はじめに

## サービスの概要

### ▶ エニワン株式会社とは

会社概要

グループ会社一覧

### ▶ AnyONEとは

サービス概念図

導入事例

5つのPOINT

[開発実績 / 導入企業数 / お客様継続率 / 更新実績 / 改善効果]

## エニワン株式会社とは | 会社概要

会社名 エニワン株式会社 ( anyone co.,ltd. )

代表 中澤 秀紀

事業内容 ● 工務店・住宅会社向け基幹システム「AnyONE」の開発・販売  
● 工務店支援業務

所在地 〒550-0001 大阪府大阪市西区土佐堀1丁目4-11 金鳥土佐堀ビル 6階  
TEL 06-6265-2311 FAX 06-6265-2322

資本金 3,000万円 (2025年4月現在)

VISION **建設業界のインフラになる。**

# ナカザワホールディングス

NAKAZAWA HOLDINGS

○ **ナカザワ建販株式会社**  
住宅建材・設備・電設・サッシ他 建築資材の販売  
プレカット事業、太陽光発電システム販売・施工

○ **フレック株式会社**  
新築・増改築の施工管理業

○ **株式会社ころ建築工房**  
新築・増改築の施工管理業

○ **ナカザワサッシ加工株式会社**  
外装建具(玄関ドア・サッシ・雨戸・網戸)の  
加工と施工

○ **エニワン株式会社**  
「AnyONE」の開発・販売

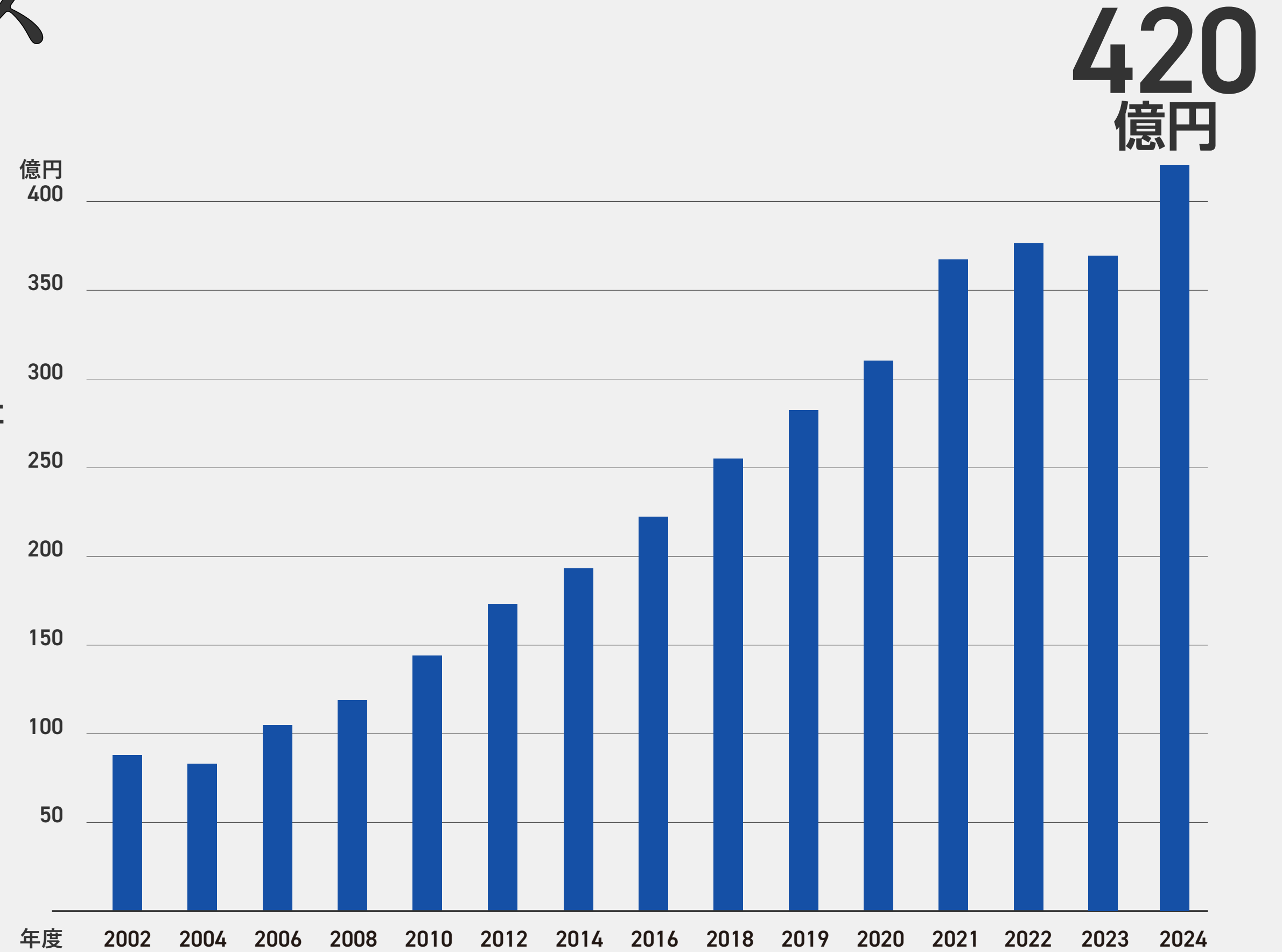
○ **株式会社日本セルローズ**  
断熱材「セルローズファイバー」の製造・販売

○ **株式会社リンクス**  
構造プレカット材の運搬、木材・建築資材の運搬  
サッシの運搬及び補助、倉庫管理業務

○ **SolaCoe株式会社**  
太陽光発電システムの販売、ダブルZERO

○ **ナカザワワークス株式会社**  
外壁・屋根工事・施工監理

○ **All Smile株式会社**  
システム開発



20年間で5倍超の成長企業!

## 住宅産業の発展に従事するグループ

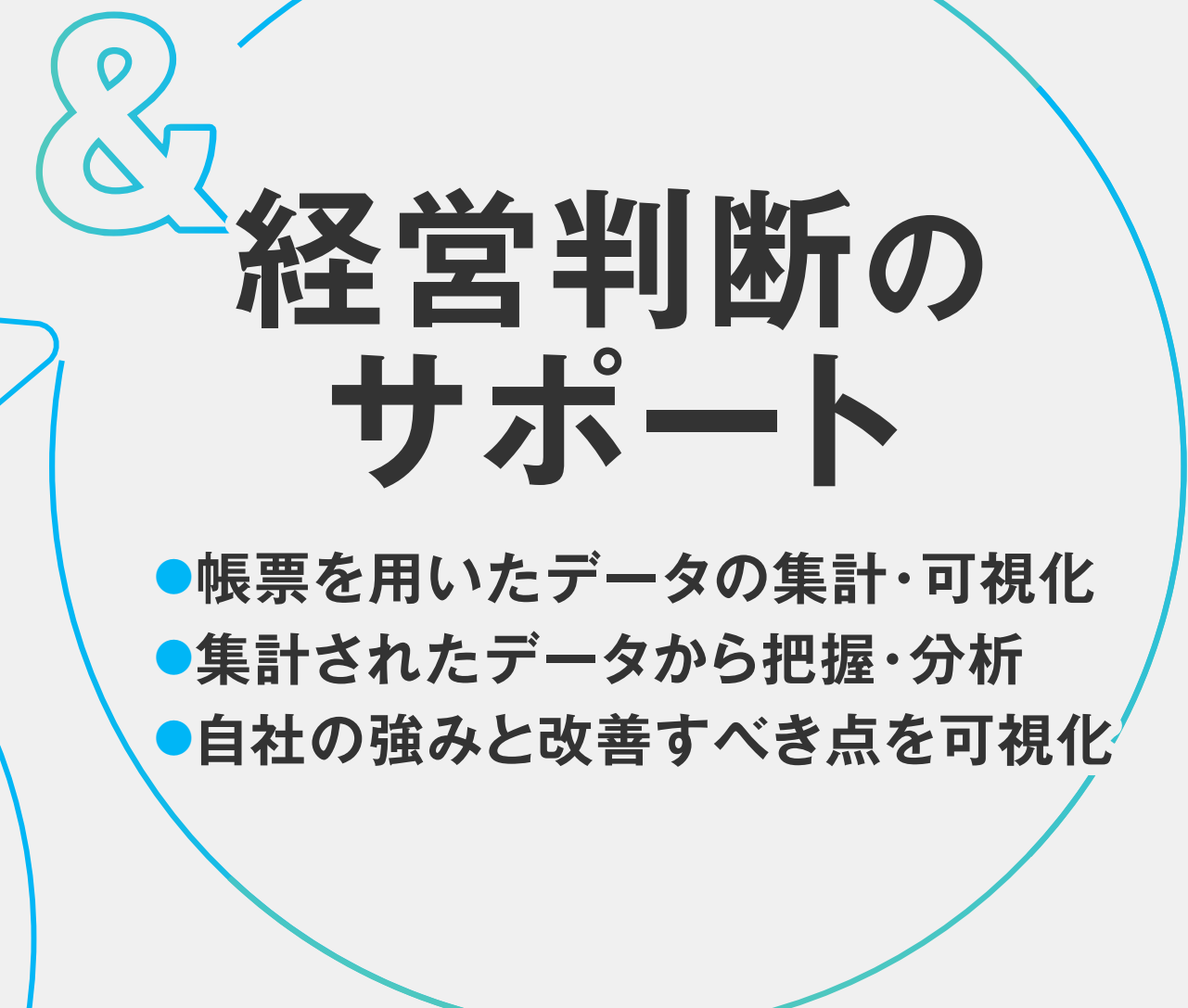
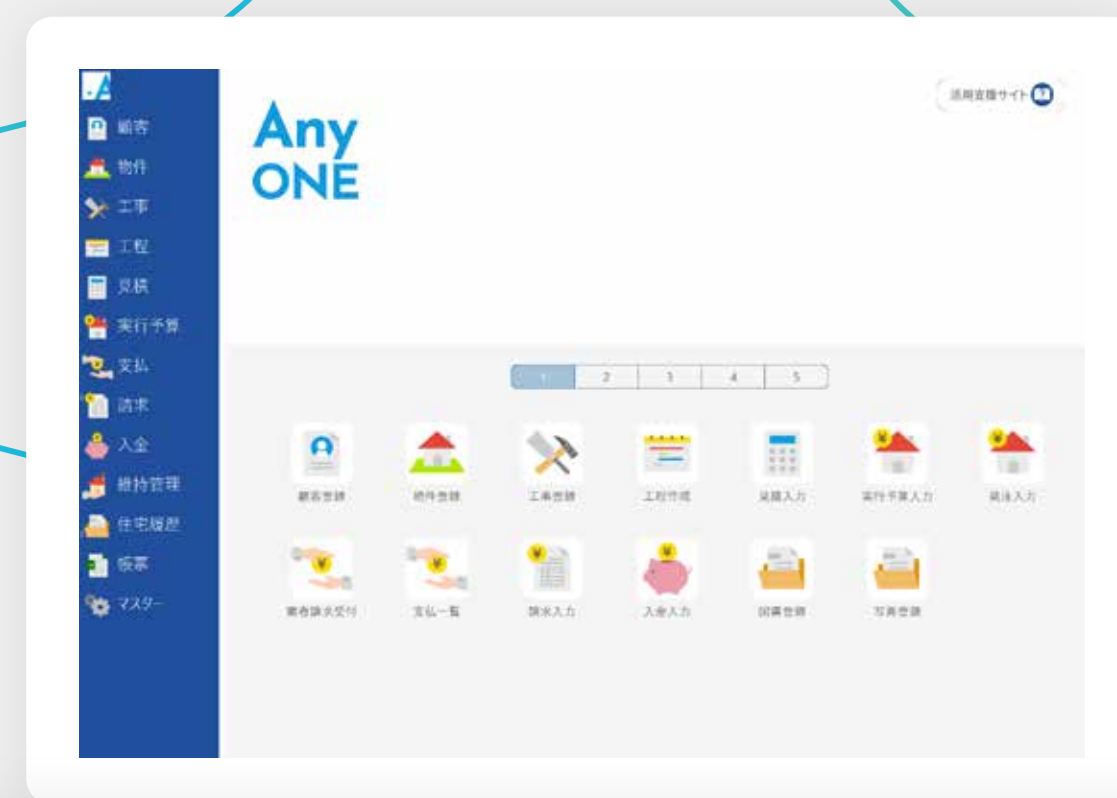
# This is AnyONE

顧客

- 顧客情報管理
- 営業履歴管理

物件・工事

- 物件情報管理
- 工事案件ごとの情報管理
- 工程・業者管理



& 経営判断のサポート

- 帳票を用いたデータの集計・可視化
- 集計されたデータから把握・分析
- 自社の強みと改善すべき点を可視化

アフター

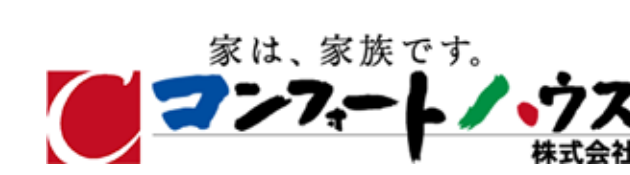
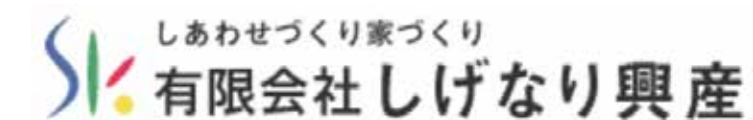
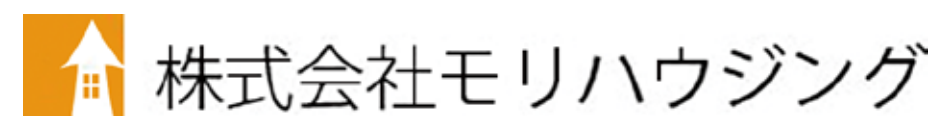
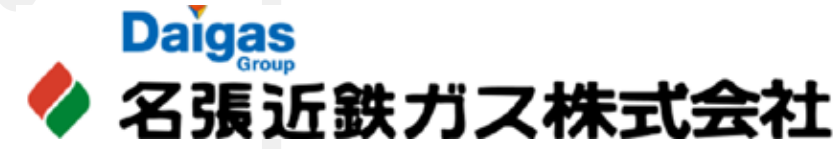
- 定期点検管理
- 住設耐用期限管理
- クレーム管理
- リフォーム・追加工事の提案営業

原価・粗利

- 見積原価・単価管理
- 実行予算管理
- 発注管理
- 入出金管理

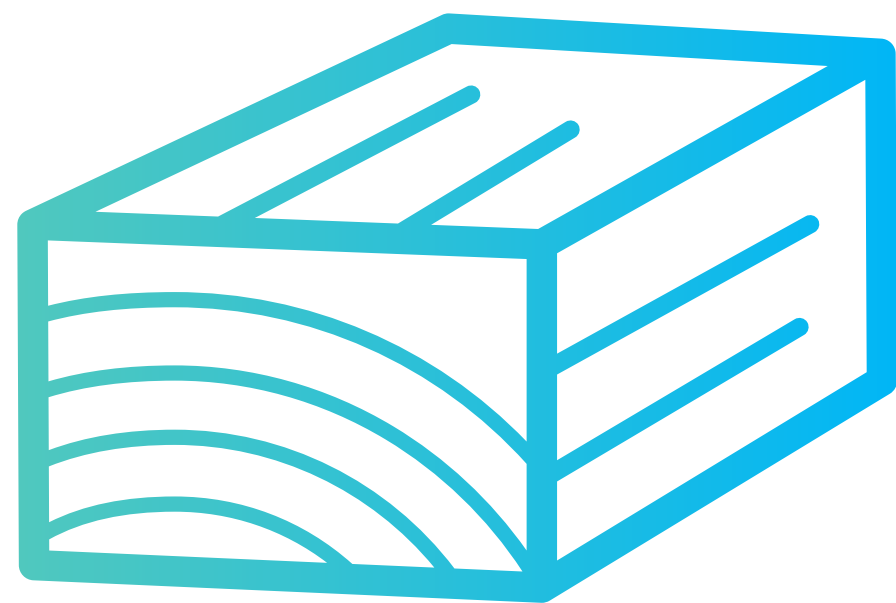
AnyONEで  
一元管理!

# AnyONEとは | 導入実績※一例



建材商社が、お客様のニーズに合わせて、  
ゼロから開発したシステムです

1980年創業



他のシステムとの違いは？

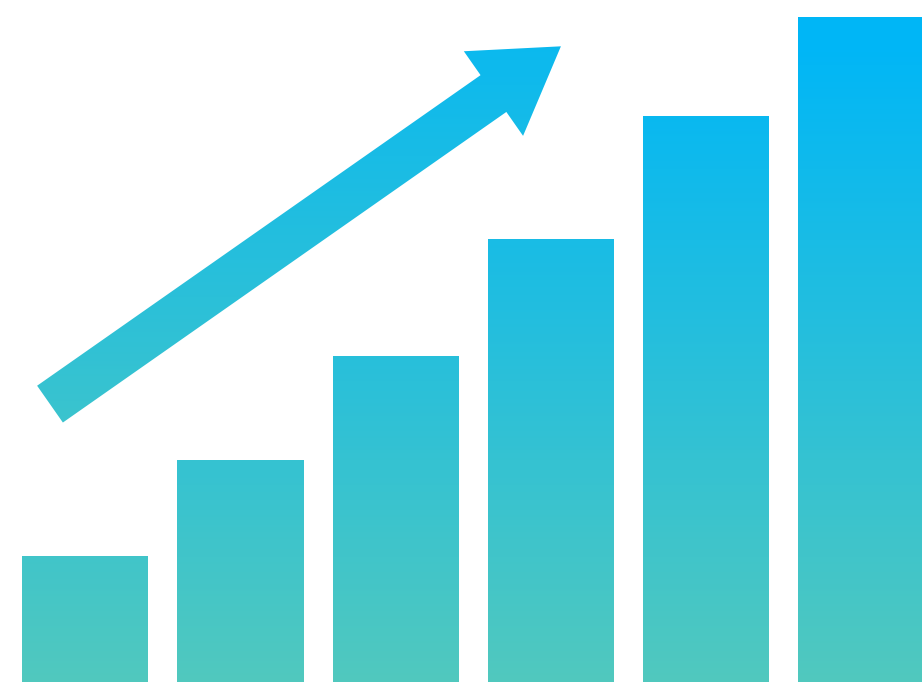
# 建材商社が 開発したシステム

当社は建材業界の立場からお客様のニーズを把握し、  
そのニーズに合わせて開発を行いました。  
建築業を行うお客様向けに柔軟性があり、  
最適化されたシステムを提供しています。

国土交通省  
第一回  
長期優良住宅  
先導的モデル事業

街の工務店・リフォーム店から  
大手ビルダーまで幅広い企業が導入

3,600社\*



\*2024年度実績

\*自社調べ

多くの導入企業が導入する理由は？

# 使いやすい操作性と 必要な機能の網羅

パソコンが苦手な方が多い建設業界でもご利用いただけるよう、  
エクセルのような操作感を備えています。  
住宅建築業に特化したオールインワンシステムです。

私たちのサービスは、  
お客様からの継続的な信頼を築いています



\*2024年度実績

\*自社調べ

導入企業が継続利用する理由は？

# 専門スタッフが 業務効率化を支援

導入前に行うヒアリングで、  
AnyONEで効率化できるポイントと一緒に検討します。  
導入後には、電話、メール、またはリモートサポートを通じて、  
操作に関する質問にお答えします。

私たちはお客様からの声を大切にし、  
それを更新実績で示しています

6,600件\*  
以上



\*2024年度実績

\*自社調べ

更新を続ける理由は？

# 機能の追加と 操作性の向上

2010年の発表から、絶えず改善や機能追加、法制度への対応といった、  
お客様の声を反映。バージョンアップを無償提供しています。

また、個社毎の有償対応も可能で、  
お客様のニーズに合わせたカスタマイズも提供しています。

利益を最大化するための  
データプラットフォームです

平均 **5.32%**  
**粗利改善\***

\*n=23社 \*2020年にAnyONEを導入された企業で、  
前年の粗利率が20%以下だったものに対する改善率

他のシステムとの違いは？

業務効率化だけじゃない  
粗利改善にまでつながる

AnyONEを活用してデータを入力し、一元化することで、  
従来の無駄を削減するだけでなく、  
企業の最大のパフォーマンスを実現します。  
AnyONEは利益を向上させるためのプラットフォームです。



## 日々の業務を効率化 活用事例

- ▶ お客様の声
- ▶ 顧客管理
- ▶ 見積作成
- ▶ 実行予算
- ▶ 発注管理
- ▶ 入出金管理(業者向け)
- ▶ 入出金管理(施主向け)
- ▶ 維持管理
- ▶ 帳票

見積作成にかかっていた時間が

**約9割削減**

ミスも減少し精度が向上!



業務プロセスが  
効率的に統合!



**重複入力  
が解消!**

**情報共有が完璧に!**

丸一日の作業が**30分**でできるように!

粗利をタイムリーに  
把握できるようになりました!



**収益管理と  
業務効率化  
を実現!**

見積作成が  
一日から半日に短縮



帳票作成の時間が  
大幅に削減できました



将来の計画に根拠を持てるように。

**粗利率10%向上!**



人員を増やすより  
業務がスムーズ  
に図れるように!

紙の束からスマートな経理へ

**経理を変革!**



**顧客管理だけでなく活用の幅を拡大中!**

イベントの集客分析やアフター管理にも

よく伺う  
お悩み

# 顧客に関するほしい情報が、すぐに取り出せない

## AnyONE導入前の会社の状態

### 顧客情報の管理が煩雑

**起こる課題** エクセルやファイルから、顧客情報を探すのに時間を費やしている

### 顧客ごとの工事履歴がすぐに取り出せない

**起こる課題** OB顧客・OB施主からのお問い合わせに、すぐに対応できない

### アフター対応や定期点検の管理が不十分

**起こる課題** OB顧客・OB施主との関係性が途絶え、受注やリフォーム、ご紹介につながらない

# Before

## AnyONEに顧客情報を集約 一元化することのメリット



探す手間や時間が削減



OB顧客と工事履歴の情報が紐づき、作業効率向上、顧客満足度も向上



定期的な連絡もAnyONEがサポート。OB顧客との信頼関係を構築。リフォーム受注やご紹介にもつながる

# After

# AnyONE活用事例 | 顧客管理

顧客画面から、  
AnyONEに格納されている  
情報に瞬時に  
アクセスできます

- ショートカット
- 物件登録
  - 工事登録
  - 工程入力
  - 見積入力
  - 見積比較入力
  - 実行予算入力
  - 発注入力
  - 発注済一覧
  - 請求入力
  - 維持管理入力
  - 長期修繕計画
  - 図書登録
  - 写真登録
  - 郵便フォルダ

顧客登録

新規顧客 保存 ショートカット 顧客台帳印刷 イベント実績 営業履歴 前の顧客へ 次の顧客へ 地図表示

施主  非表示

コード 000001 敬称 様 初回受付日 2016/12/19 登録日 2016/03/27

顧客名 田中 太郎 男 生年月日 1964/99 年齢 56 更新日 2016/05/29

かな たなか たろう 管轄事業所 大阪中央

基本 詳細 カスタム

顧客区分 新築(注文) 見込み度 Sランク

郵便番号 541-0052 都道府県 大阪府 市区町村 大阪市中央区

住所1 安土町1-6-14 緯度

住所2 経度

地区 中央区

電話番号 06-6265-2311 FAX 06-6265-2322 携帯番号 080-1234-5678

携帯メール tanaka\_tarou@dococo.ne.jp メールアドレス homemail@sampleowner.net

家族数 2人 家族詳細 勤務先名 ナカザワ建販株式会社 勤務先詳細

経緯 構造見学会 紹介者

備考 愛犬家

顧客画像

営業担当1 風間

営業担当2 森保

営業担当3

営業担当4

LINE ID tanakasample

Instagram

Twitter

進捗状況 見積提出済み

フリー項目5

直近営業情報 工事情報

項目名	日付	タイトル	詳細内容
日報	2016/12/01	見積提出	
イベント	2016/09/13	みどりの家 GW完成見学会	
印刷履歴	2016/08/05	ラベル(顧客)印刷	イベント案内追加分
印刷履歴	2016/08/01	はがき・封筒(顧客)印刷	暑中見舞い&夏祭りイベント...

見込み度合いなど、  
営業進捗管理に最適な  
機能を備えています

営業やその他の  
対応履歴も  
AnyONEに  
格納されます

顧客管理を活用し、会社の財産としてお客様をより大切にできる体制が整いました。

株式会社グローブ様  
山梨県甲府市



よく伺う  
お悩み

# 見積作成が属人的。管理ルールが曖昧

## AnyONE導入前の会社の状態

### 見積の管理ルールが曖昧

- 起こる課題
- ・見積ファイルの作成ルール・保存場所がバラバラ
  - ・複数回作成した見積の最新版がわからない

### 詳細な見積を作成する手間をかけられない

- 起こる課題
- ・手間を減らすため、見積項目は「一式」
  - ・他社に相見積もりで負ける

### 会社で商品・部材の単価が定まっていない

- 起こる課題
- ・担当によって、単価がバラバラ
  - ・過去に発注した商品・部材を、違う金額で出してしまった

# Before

## AnyONEに見積作成を集約 一元化することのメリット



### 「どこ」に「なに」を入力するか統一

見積書は詳細項目までAnyONEで統一。  
履歴もAnyONEで管理



### 詳細な見積もテンプレートから作成

作成時間の大幅な削減。  
また、明細の作り込みによって、施主からの信頼度アップ



### 自社単価が見える化。統一できる

過去の金額を確認しながら、価格変動にも柔軟に対応

# After

# AnyONE活用事例 | 見積作成

Excelとの  
高い親和性



コピー&ペースト  
可能

新築工事見積 【木村 太郎】様邸新築デモ工事

【木村 太郎】様邸新築デモ工事

税込見積額 22,472,003 更新日 2023/11/06 12:00

	見積額	原価額	粗利益	粗利率
総合計	20,807,411	15,578,408	5,229,003	25.07
表示合計	676,090	506,800	169,290	25.04

設計変更 契約

【木村 太郎】様邸新築デモ工事 > 1. SE構法 新築工事 > 1. C 建築本体工事 > 5. 断熱気密工事

出	項目	仕様・摘要	数量	単位	見積単価	見積額	原価単価	原価額	粗利益	粗利率	メーカー名	定価	業者名
<input checked="" type="checkbox"/>	基礎	JSP ミラフォームラムダ ...	24	枚	3,670	88,080	2,750	66,000	22,080	25.07			
<input checked="" type="checkbox"/>	基礎(玄関・土間立上り)	JSP ミラフォームラムダ ...	4	枚	1,670	6,680	1,250	5,000	1,680	25.15			
<input checked="" type="checkbox"/>	基礎	送料	1	式	4,000	4,000	3,000	3,000	1,000	25			
<input checked="" type="checkbox"/>	屋根	高性能グラスウール16K ...	11	ケース	9,800	107,800	7,350	80,850	26,950	25			
<input checked="" type="checkbox"/>	陸屋根下	高性能グラスウール16K ...	1	ケース	9,800	9,800	7,350	7,350	2,450	25			
<input checked="" type="checkbox"/>	壁	高性能グラスウール16K ...	25	ケース	9,070	226,750	6,800	170,000	56,750	25.03			
<input checked="" type="checkbox"/>	1階 天井	ロックウール 厚55mm(3.6...	11	ケース	4,940	54,340	3,700	40,700	13,640	25.1			
<input checked="" type="checkbox"/>	気密シート	日本住環境 ダンタイト1...	6	本	7,070	42,420	5,300	31,800	10,620	25.04			
<input checked="" type="checkbox"/>	気密シート	ダンタイト(S)	1	本	5,400	5,400	4,000	4,000	1,400	25.93			
<input checked="" type="checkbox"/>	気密テープ	日本住環境 ツーエステ...	1	ケース	15,200	15,200	11,400	11,400	3,800	25			
<input checked="" type="checkbox"/>	気密テープ	日本住環境 ツーエステ...	1	ケース	17,740	17,740	13,300	13,300	4,440	25.03			
<input checked="" type="checkbox"/>	窓廻り気密パッキン	日本住環境 リーチ15	2	ケース	8,940	17,880	6,700	13,400	4,480	25.06			
<input checked="" type="checkbox"/>	気密シート 手間	30坪台まで	1	式	80,000	80,000	60,000	60,000	20,000	25			

出  項目 基礎 仕様・摘要 JSP ミラフォーム 数量 24 単位 枚

原価単価 2,750 原価額 66,000 粗利益 22,080 粗利率 25.07 メーカー名

費目 軽減税率 設計変更 備考 品番

階/部位 部屋名 登録日 2023/11/06 12: 更新日 2023/11/06 12: 打合せ日

変更内部メモ

粗利益・粗利率を  
確認しながら  
見積作成ができる

粗利率など基準に  
一括更新できるので、  
作業効率アップ

見積一括更新

単価を以下の設定で更新します。

係数  希望指定額  粗利率

数量を0で更新

[出]チェックのついていない明細を削除

係数 0.8 希望指定額 2,000,000 粗利率(%) 25

演算子 × 丸め単位 100 端数処理 切り上げ

更新方法 原価単価 → 見積単価

一括更新

協力業者様からの見積はエクセルでもらい、コピーアンドペーストでシステムに入力。大幅に省力化。



株式会社Homeplus様  
(大阪府)

よく伺う  
お悩み

# 実行予算って必要？ 重要度が低い

## AnyONE導入前の会社の状態

### 作成しているけれど、手間と時間がかかる

起こる  
課題

実行予算の必要性は感じて、作成しているけれど、見積書からの情報転記や複数回の入力作業が負担になっている

### 作成しているけれど、活用できていない

起こる  
課題

実行予算を作成する目的は、各現場の原価を把握し、実際の原価との違いを分析してコスト管理を行うこと。しかしながら、見積書との照合や検証までの分析が行われていない状況

### そもそも作成していない

起こる  
課題

『業者からの請求額 = 実行予算』となっていると、仕入れ値が業者の言い値になってしまう。また、過去の履歴がないため、交渉の際の材料がない

# Before

## AnyONEを使うと 見積書と実行予算の差分が見える

効率  
UP

### 見積からデータを抽出。 入力の手間や時間を削減

複数回の入力をする必要がないから、ミスも起こりづらい

利益  
貢献

### 実行予算と業者請求の 差分が見える化

AnyONEを使うと、いつ、どの、いくらといった差分が簡単に見える化でき、単価の見直しやボトルネックがどこにあるかの分析材料となり、利益向上に繋がります

# After

# AnyONE活用事例 | 実行予算

粗利益	%
6,067,474	28.05
6,067,474	28.05

粗利益と粗利率の全体像を確認できます

項目ごとの実行額・見積額・粗利益・粗利率が見えます

実行予算入力

工事名 【木村 太郎】様邸新築デモ工事

実行予算番号 20230602-1022 作成日 2023/06/02

実行予算名 【木村 太郎】様邸新築デモ工事実行予算書

	実行額	見積額	粗利益	%
総合計	15,565,408	21,632,882	6,067,474	28.05
表示合計	15,565,408	21,632,882	6,067,474	28.05

明細

出	項目	仕様・摘要	実行数量	単位	実行単価	実行額	業者名	見積単価	見積額	粗利益	粗利率	備考
<input checked="" type="checkbox"/>	足場工事		1	式	140,000	140,000	仮設工事業者	194,450	194,450	54,450	28	
<input checked="" type="checkbox"/>	基礎工事		1	式	1,474,600	1,474,600	土木・基礎工	2,048,672	2,048,672	574,072	28.02	
<input checked="" type="checkbox"/>	木工事		1	式	6,776,725	6,776,725	赤井土木	9,416,035	9,416,035	2,639,310	28.03	
<input checked="" type="checkbox"/>	内装工事		1	式	487,585	487,585	内装工事(知)	679,873	679,873	192,285	28.28	
<input checked="" type="checkbox"/>	断熱気密工事		1	式	506,800	506,800	美装工事業者	704,180	704,180	197,380	28.03	
<input checked="" type="checkbox"/>	外装工事		1	式	1,301,850	1,301,850	サイディング工	1,812,454	1,812,454	510,604	28.17	
<input checked="" type="checkbox"/>	サッシ工事		1	式	990,000	990,000	アルミサッシ工	1,375,000	1,375,000	385,000	28	
<input checked="" type="checkbox"/>	屋根工事		1	式	290,100	290,100	屋根工事業者	403,555	403,555	113,455	28.11	
<input checked="" type="checkbox"/>	糖・板金工事		1	式	84,700	84,700	板金・糖工事	117,778	117,778	33,078	28.09	
<input checked="" type="checkbox"/>	防水工事		1	式	261,400	261,400	防水工事業者	363,100	363,100	101,700	28.01	
<input checked="" type="checkbox"/>	防蟻工事		1	式	20,000	20,000	防蟻業者	27,780	27,780	7,780	28.01	
<input checked="" type="checkbox"/>	左官工事		1	式	142,000	142,000	左官工事業者	197,400	197,400	55,400	28.06	
<input checked="" type="checkbox"/>	タイル工事		1	式	133,650	133,650	タイル・石工事	185,625	185,625	51,975	28	
<input checked="" type="checkbox"/>	手摺・笠木工事		1	式	94,500	94,500	板金・糖工事	131,355	131,355	36,855	28.06	
<input checked="" type="checkbox"/>	住宅設備機器工事		1	式	711,160	711,160	住宅設備工事	987,780	987,780	276,620	28	
<input checked="" type="checkbox"/>	電気設備工事		1	式	873,320	873,320	電気工事業者	1,213,620	1,213,620	340,300	28.04	
<input checked="" type="checkbox"/>	給排水設備工事		1	式	451,400	451,400	給排水設備工	627,050	627,050	175,650	28.01	
<input checked="" type="checkbox"/>	ガス工事		1	式	325,000	325,000	ガス工事業者	451,400	451,400	126,400	28	
<input checked="" type="checkbox"/>	雑工事		1	式	500,618	500,618	雑工事業者	695,775	695,775	195,157	28.05	

出  項目 足場工事 仕様・摘要 実行数量 1 単位 式 実行単価 140,000

実行額 140,000 業者名 仮設工事業者 見積単価 194,450 見積額 194,450 粗利益 54,450

粗利率 28 備考 メーカー名 品名 品番 金額計算

内部メモ 色名 階/部位 部屋名 登録日 2023/06/02 10: 更新日 2023/06/02 10:

	見積額	粗利益
0	194,450	54,450
2	2,048,672	574,072
5	9,416,035	2,639,310
3	679,873	192,285
7	1,812,454	510,604
7	1,375,000	385,000
1	403,555	113,455
1	117,778	33,078
1	363,100	101,700
1	27,780	7,780
1	197,400	55,400
1	185,625	51,975
1	131,355	36,855
1	987,780	276,620
1	1,213,620	340,300
1	627,050	175,650
1	451,400	126,400
1	695,775	195,157

工種ごとの見積額・粗利益を確認できます

よく伺う  
お悩み

# 発注書は作成していない。口頭でのやりとりが多い

## AnyONE導入前の会社の状態

わざわざ発注書を作成するは面倒。  
手間と時間がかかる

起こる  
課題

発注書は見積書と別々のエクセルで作成  
作成や送付に手間がかかっている

発注書の発行はなく、  
ほとんどがメールや口頭でのやりとり

起こる  
課題

- ・実行予算時と発注時の差分が見えない
- ・追加発注の内容まで把握できていない
- ・過去の履歴が残らず、経営の振り返りができない

# Before

## AnyONEを使うと 発注書作成の手間と時間が減少

効率  
UP

### 複数回入力で起こるミスを削減

AnyONEなら実行予算の内容を自動反映。「見積書と発注書は別々のエクセルに入力」といった手間がなくなり、作業時間も大幅に削減できます。

利益  
貢献

### 実行予算額と発注額を比べ、 「いつ」「どの工種で」「いくら」差分が 発生したかの振り返りが可能。

利益  
貢献

### 発注データ履歴が残るので、 支払い査定時に差分に気づける

単価の見直しや、従業員の意識改革から利益向上につながります。

# After

# AnyONE活用事例 | 発注管理

実行予算	粗利益
14,218,398	-14,218
14,218,398	

実行予算に対しての  
推移が確認できます

発注入力

工事名 【木村 太郎】様邸新築デモ工事

発注  外税  内税

総合計	発注額	うち未発注額	発注済額	粗利益	%	実行予算	粗利益	%
表示合計	14,311,264	13,604,279	860,000	-14,464,279		14,218,398	-14,218,398	

項目別 業者別

項目	注番	項目	仕様・摘要	業者名	数量	単位	単価	発注額	うち未発注額	実行数量	実行単位	実行単価	実行額
1		足場工事		足場業者	1	式	140,000	140,000			1	式	140,000
2		基礎工事		土木・基礎工事業者	1	式	1,474,600	1,474,600			1	式	1,474,600
3		木工事		造作材業者	1	式	5,416,715	5,416,715	5,416,715		1	式	5,416,715
4	2148	内装工事		内装工事(クロス)業者	1	式	482,285	482,285			1	式	482,285
5		断熱気密工事		断熱気密業者	1	式	506,800	506,800	506,800		1	式	506,800
6		外装工事		新建材業者	1	式	1,301,850	1,301,850	1,301,850		1	式	1,301,850
7		サッシ工事		アルミサッシ工事業者	1	式	990,000	990,000	990,000		1	式	990,000
8		屋根工事		屋根工事業者	1	式	290,100	290,100	290,100		1	式	290,100
9	2151	樋・板金工事		板金・樋工事業者	1	式	84,700	84,700			1	式	84,700
10		防水工事		防水工事業者	1	式	257,000	257,000	257,000		1	式	257,000
11		防蟻工事		防蟻業者	1	式	20,000	20,000	20,000		1	式	20,000
12		左官工事		左官工事業者	1	式	142,000	142,000	142,000		1	式	142,000
13		タイル工事		タイル・石工事業者	1	式	133,650	133,650	133,650		1	式	133,650
14		手摺・笠木工事		造園・エクステリア業者	1	式	94,500	94,500	94,500		1	式	94,500
15		住宅設備機器工事		住宅設備機器業者	1	式	711,160	711,160	711,160		1	式	711,160
16		電気設備工事		電気工事業者	1	式	873,320	873,320	873,320		1	式	873,320
17		給排水設備工事		給排水設備工事業者	1	式	451,400	451,400	451,400		1	式	451,400
18		ガス工事		ガス工事業者	1	式	325,000	325,000	325,000		1	式	325,000
19		雑工事		サンプル商店	1	式	516,073	516,073	516,073		1	式	513,618
20		ガス工事		サンプル商店	1	式	100,111	100,111	100,111				

発注が終了した項目は  
色が変わり、  
よりわかりやすく  
表示されます

49	足場工事
	基礎工事
	木工事
148	内装工事
	断熱気密工事
	外装工事
	サッシ工事

実行額を確認しながら、  
発注が可能です

	発注額	うち未
140,000	140,000	
1,474,600	1,474,600	
5,416,715	5,416,715	
482,285	482,285	
506,800	506,800	
1,301,850	1,301,850	

よく伺う  
お悩み

# 業者への支払い状況が把握できていない

## AnyONE導入前の会社の状態

### 業者への支払金額を把握できていない

起こる  
課題

- ・業者からの請求が完工後、数ヶ月経ったころにやってくる
- ・月ごとの業者への支払額がわからない

### 発注額がわからず、 聞いたり聞かれたりするのが面倒

起こる  
課題

- 発注額が正しいのかわからないため、経理から工務担当への毎回の確認作業が発生している。経理担当も工務担当もイライラ…？

# Before

## AnyONEを使うと 現場に残る粗利を正確に把握できる

効率  
UP

### 業者からの請求は、 「差異のない金額」で「すぐに」

発注書と同時に元請け請求書も発行されます。発注額と支払額に差異がなくなるとともに、業者からの請求を迅速にもらうことができます。

効率  
UP

### 事前登録により自動計算。 帳票として出力されます

まとめ作業などの時間や手間が大幅に削減できます。

効率  
UP

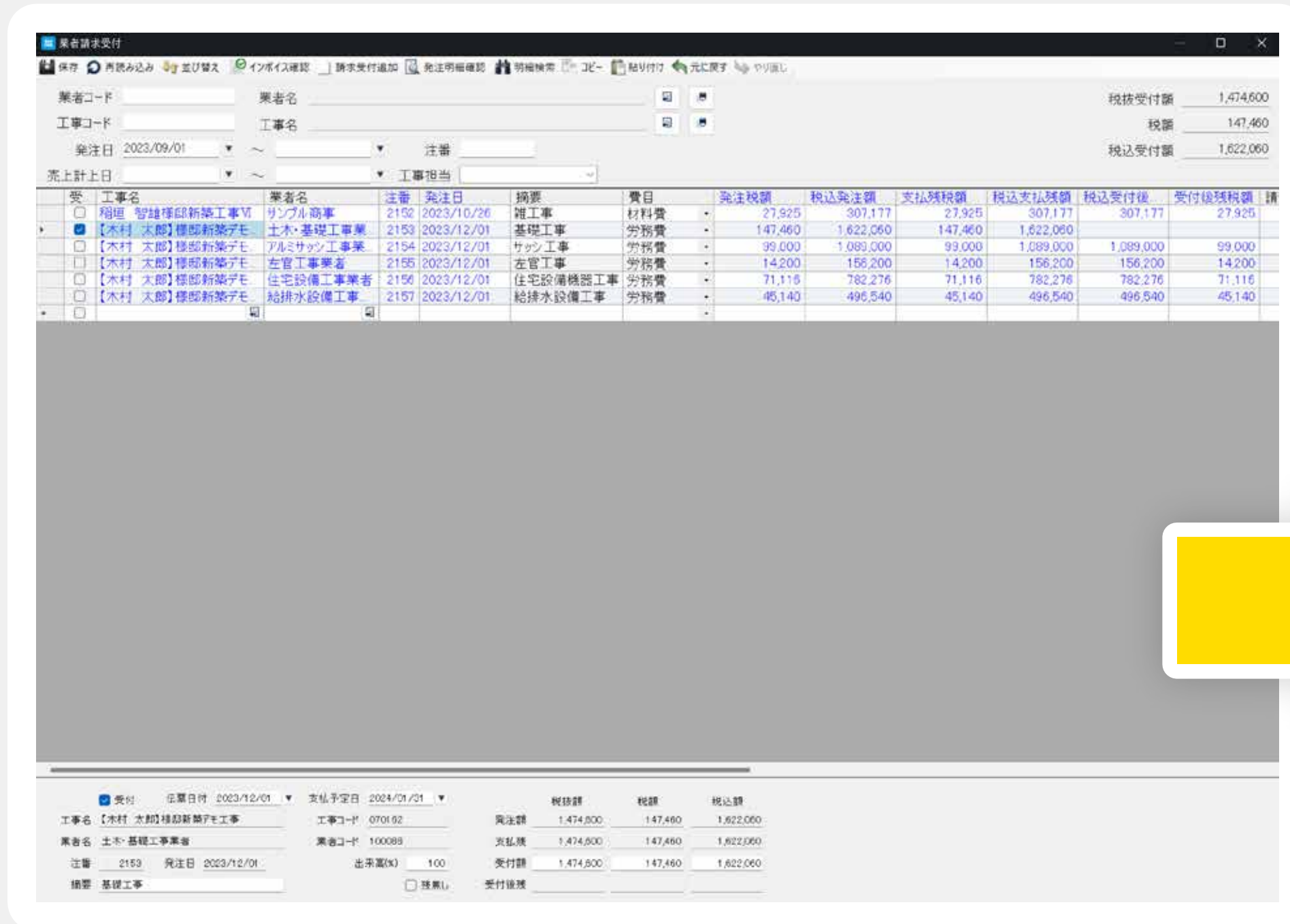
### 経理も工務も本来の業務に集中

発注書や元請け請求書の発行により、経理と工務部門間での不要な連絡が減り、業務効率が向上します。

# After

# AnyONE活用事例 | 業者向け 出金管理

## 業者請求受付



業者ごとに異なるルールも自動で反映!

「AnyONE」を使えば、業者への『支払予定一覧』を簡単に作成できます。複数の工事や業者にかかる支払い予定をまとめて出力できます。取引先ごとに設定したルールにより、安全協力費などの項目を自動的に反映させることができます。支払いのまとめ作業時間が大幅に短縮されます。

支払予定一覧表(業者別)

伝票日付: 2022/04/01~2022/04/30 工事区分:

出力日: 2022/04/12

業者コード	業者名	工事コード	工事名	工事区分	支払予定日	税抜支払額	税額	税込支払額	安全協力費	控除額2	差引支払額	備考		
000002	有限会社 美原建材	000005	佐山 太一様邸キッチンリフォーム工事	リフォーム	2022/04/30	630,000	63,000	693,000			693,000			
		000016	島泉 大輔様邸浴室リフォーム工事	リフォーム	2022/04/30	337,460	33,746	371,206			371,206	駐車場マット代		
		000008	富田 清司様邸新築工事	新築	2022/04/30	2,140,910	214,090	2,355,000	1,000		2,354,000			
		000001	池崎 次郎様邸新築工事	新築	2022/04/30	2,465,163	246,516	2,711,679	802		2,710,877			
		000001	太田 葵様邸新築工事	新築	2022/04/30	607,415	60,741	668,156	198		667,958			
		000001	小松 周太郎様邸新築工事	新築	2022/04/30	2,465,163	246,516	2,711,679	802		2,710,877			
		000001	田中 育三様邸新築工事	新築	2022/04/30	607,415	60,741	668,156	198		667,958			
		業者計					9,253,526	925,351	10,178,877	3,000		10,175,877		
000003	有限会社 西川商店	000005	佐山 太一様邸キッチンリフォーム工事	リフォーム	2022/04/30	15,000	1,500	16,500			16,500			
		000007	島泉 大輔様邸リフォーム工事	リフォーム	2022/04/30	1,298,460	129,846	1,428,306			1,428,306			
		000006	尾崎 船生様邸新築工事	新築	2022/04/30	3,181,819	318,181	3,500,000			3,500,000			
		000008	富田 清司様邸新築工事	新築	2022/04/30	3,832,404	383,240	4,215,644	1,000		4,214,644			
		000001	山本 信二様邸新築工事	新築	2022/04/30	86,000	8,600	94,600	31		94,569			
		000017	青木ハイツ203号室原状回復工事	原状回復	2022/04/30	145,455	14,545	160,000	53		159,947			
		000001	大村 健斗様邸新築工事	新築	2022/04/30	1,250,000	125,000	1,375,000	453		1,374,547			
		000001	足立 雄介様邸新築工事	新築	2022/04/30	136,364	13,636	150,000	49		149,951	デッキ分		
		000001	田中太郎様邸新築工事	新築	2022/04/30	1,143,637	114,363	1,258,000	414		1,257,586			
		000013	河内 菊子様邸改修工事	リフォーム	2022/04/30	120,000	12,000	132,000	1,000		131,000			
		業者計					11,194,139	1,119,411	12,313,550	3,000		12,310,550		
		000007	紀の川興業 株式会社	000008	富田 清司様邸新築工事	新築	2022/04/30	1,687,273	168,727	1,856,000	1,000		1,855,000	
				000005	佐山 太一様邸キッチンリフォーム工事	リフォーム	2022/04/30	35,000	3,500	38,500			38,500	
000008	富田 清司様邸新築工事			新築	2022/04/30	70,070	7,007	77,077	7		77,070			
000001	大廻 優太郎様邸新築工事			新築	2022/04/30	140,000	14,000	154,000	1,000		153,000			
業者計					245,070	24,507	269,577	1,007		268,570				
総合計					22,395,008	2,239,496	24,634,504	8,007		24,626,497				

よく伺う  
お悩み

# 未入金案件が数カ月後に発覚することもある

## AnyONE導入前の会社の状態

### お金の流れが見えていない

起こる  
課題

- ・未入金案件が数カ月後に発覚することがある
- ・入金予定が曖昧。直近の分も把握できていない

### 税理士への書類提出に 手間と時間がかかる

# Before

## AnyONEを使うと資金繰りの不安を解消

経営  
貢献

### 見落としやミスを削減

AnyONEは、複数の案件を効率的に管理するシステムです。契約を入力すると、『入金』や『請求』などの重要な予定日が記録されます。そして、予定日が近づくと自動で通知するため、入金漏れなどの問題を事前に防止できます。

経営  
貢献

### 資金繰りの不安を解消

AnyONEでは、通常の入力作業によって『入金予定一覧表』などの収支予定を帳票として確認できます。事業展開の戦略策定に役立つ経営情報を得ることができます。

効率  
UP

### 税理士とのやりとりも効率的に

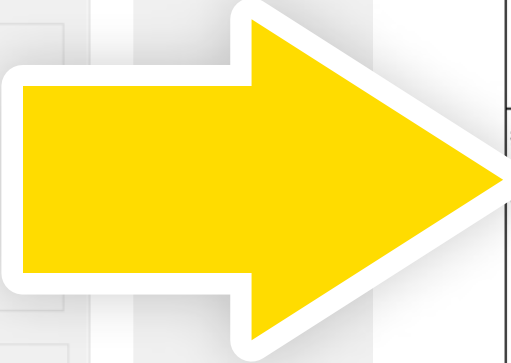
税理士にAnyONEのアカウントを付与し、直接閲覧してもらうことで、やりとりにかかる工数を大幅に削減。手間と時間を節約できます。

# After

# AnyONE活用事例 | 施主向け 入金管理

## ■ アラーム設定

簡単操作で  
帳票出力



「AnyONE」では、事前にアラームを設定することで、請求書が未発行の項目に対してアラートを受け取れます。たとえば、定期的な請求や発行が必要な案件で期日を過ぎた場合、アラートが通知されて請求漏れを防ぎます。

未入金一覧表 (工事担当別) 1/1

請求に対する未入金 出力日: 2022/10/05

担当者名	顧客名	工事コード	工事名	工事区分	契約日	売上計上日	請求番号	名目	請求日	入金予定日	税抜請求額	税額	税込請求額	入金額	未入金額
佐藤雄太	田中 太郎	000001	田中太郎様邸新築工事	新築	2021/08/29	2021/09/20	70	工事代金	2021/08/10	2021/09/10	21,500,000	2,150,000	23,650,000		23,650,000
	恵庭 一朗	000020	恵庭 一朗様邸新築工事	新築	2021/11/13	2021/12/20	56	着手金	2021/11/01	2021/11/20	20,000,000	2,000,000	22,000,000	5,000,000	17,000,000
	乾 信二	000029	乾 信二様邸工事	新築	2022/02/27	2022/03/20	25	工事代金	2022/02/01	2022/03/01	1,000,000	100,000	1,100,000		1,100,000
担当者計											42,500,000	4,250,000	46,750,000	5,000,000	41,750,000
鈴木信二	高石 優子	000003	高石 優子様邸新築工事	新築	2021/08/22	2021/10/20	45	頭金	2021/09/01	2021/09/20	20,450,000	2,045,000	22,495,000	6,000,000	16,495,000
	額原 伸秀	000002	額原 伸秀様邸浴室改修工事	リフォーム	2021/08/22	2021/10/20	22	工事代金	2021/09/01	2021/09/20	394,000	39,400	433,400		433,400
	佐山 太一	000005	佐山 太一様邸キッチンリフォーム工事	リフォーム	2021/08/29	2021/10/20	87	工事代金	2021/09/01	2021/09/20	600,000	60,000	660,000		660,000
	児島 誠二	000030	児島 誠二様邸工事	新築	2022/03/05	2022/06/20	65	着手金	2022/05/01	2022/05/31	15,600,000	1,560,000	17,160,000	3,000,000	14,160,000
	小谷 裕也	000031	小谷 裕也様邸回収工事	リフォーム	2022/03/13	2022/05/20	28	工事代金	2022/04/01	2022/04/20	248,000	24,800	272,800		272,800
	富田 良治	000032	富田 良治様邸外壁リフォーム工事	リフォーム	2022/03/30	2022/05/20	23	工事代金	2022/04/01	2022/04/30	890,000	89,000	979,000		979,000
	清水 誠	000035	清水 誠様邸工事	新築	2022/04/09	2022/05/20	89	頭金	2022/04/01	2022/05/09	5,000,000	500,000	5,500,000	1,000,000	4,500,000
	村上 義光	000036	ハラダハウス704号室原状回復工事	原状回復	2022/04/25	2022/06/20	99	工事代金	2022/05/01	2022/05/25	214,000	21,400	235,400		235,400
	村上 義光	000038	インブレッソ奈良102号室原状回復工事	原状回復	2022/05/23	2022/07/20	101	工事代金	2022/06/01	2022/06/23	560,000	56,000	616,000		616,000
	担当者計											43,956,000	4,395,600	48,351,600	10,000,000
高橋浩介	尾崎 船生	000022	パークヒルズ阿倍野911号室 原状回復	原状回復	2021/11/10	2021/11/20	123	工事代金	2021/10/01	2021/11/10	356,600	35,660	392,260		392,260
	河内 菊子	000013	河内 菊子様邸改修工事	リフォーム	2021/09/26	2021/10/20	143	工事代金	2021/09/01	2021/09/26	154,000	15,400	169,400		169,400
	羽生 紀章	000015	羽生 紀章様邸屋根・外壁リフォーム工事	リフォーム	2021/09/25	2021/10/20	122	工事代金	2021/09/01	2021/09/25	220,000	22,000	242,000		242,000
	富田 清司	000008	富田 清司様邸新築工事	新築	2021/06/26	2021/07/20	145	着手金	2021/06/01	2021/06/26	4,500,000	450,000	4,950,000	500,000	4,450,000
	村上 義光	000022	パークヒルズ阿倍野911号室 原状回復工事	原状回復	2021/11/10	2021/11/20	165	工事代金	2021/10/01	2021/11/10	450,000	45,000	495,000		495,000
	鳴沢 謙	000023	鳴沢 謙様邸工事	新築	2022/01/10	2022/01/20	126	着手金	2021/12/01	2022/01/10	15,600,000	1,560,000	17,160,000	3,000,000	14,160,000
	横井 泉	000024	横井 泉様邸工事	新築	2022/01/23	2022/02/20	324	着手金	2022/01/01	2022/01/23	25,000,000	2,500,000	27,500,000	5,000,000	22,500,000
	柴崎 浩	000026	柴崎 浩様邸工事	新築	2022/02/14	2022/02/20	654	着手金	2022/01/01	2022/02/14	24,500,000	2,450,000	26,950,000	2,000,000	24,950,000
	鈴木 健二	000027	鈴木 健二様邸工事	新築	2022/02/19	2022/02/20	236	着手金	2022/01/01	2022/02/19	22,000,000	2,200,000	24,200,000	1,600,000	22,600,000
	担当者計											92,780,600	9,278,060	102,058,660	12,100,000
総合計											179,236,600	17,923,660	197,160,260	27,100,000	170,060,260

# AnyONE活用事例 | 施主向け 入金管理

## ■ 未入金一覧表

未入金一覧表

出力

印刷形式を選択して下さい。  
 いずれの帳票も、入金入力に請求が関連づいていないデータは出力されません。

○ 請求に対する未入金  
 契約金に対する未入金  
 ○ 2023/12/01 ~ までの入金予定に対する未入金

抽出条件

工事区分

工事状態

- 見積中
- 確認中
- 契約済
- 着工済
- 引渡済
- 中止

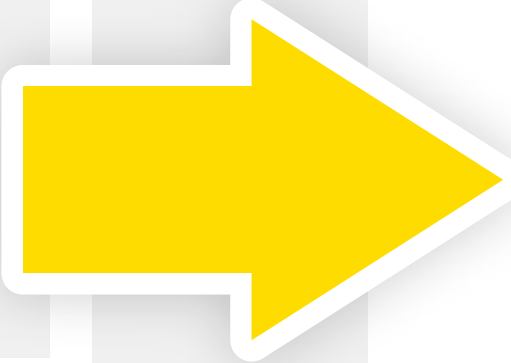
売上計上日  ~

工事未指定の請求を含める

帳票タイプ

帳票タイプ  工事担当別  営業担当別

簡単操作で  
帳票出力



「AnyONE」を利用すれば、簡単な操作で「入金予定一覧」の帳票を作成することが可能です。この帳票には、予定されている入金の詳細がまとめられており、例えば今月の予定入金額などが一目で把握できます。これにより、資金繰りの不安を軽減し、事業展開の戦略策定にも大きく役立ちます。

入金予定一覧表

1/1

入金予定日: 2016/09/18~2016/10/30  
 管轄事業所: 工事区分: 出力基準: 請求入力の入金予定  
 出力日: 2016/9/18

工事コード	工事名	施主名	工事区分	営業担当	税込契約額	合計入金額	入金予定日	入金予定額	うち入金額	累計入金予定額
000833	甲原 孝雄様邸工事	甲原 孝雄	新築(注文)	本田	19,437,000	14,000,000	2016/09/19	5,437,000		5,437,000
000006	新緑住区分譲11号地	株式会社 LIFE	新築(注文)	藤堂	23,073,400	13,000,000	2016/09/19	5,000,000	4,000,000	10,437,000
000001	青木 宏様邸工事	青木 宏	新築(注文)	竹中	14,070,000	9,000,000	2016/09/19	5,000,000		15,437,000
000009	勝田 隆二郎様邸工事	勝田 隆二	改築	立花	2,890,000	2,000,000	2016/09/20	890,000		16,327,000
000007	中村 晃様邸工事	中村 晃	新築(注文)	浅井	21,600,000	15,600,000	2016/09/21	6,000,000		22,327,000
A33-000184	佐竹 義宣様邸工事	佐竹 義宣	新築(注文)	山内	18,900,000	11,000,000	2016/09/25	4,000,000		26,327,000
00238762	高尾台分譲3号地	森興産	新築(分譲)	立花	40,033,608	23,760,000	2016/09/25	8,000,000	7,000,000	34,327,000
D33001001	矢野大五郎 様邸トイレ工事	矢野 大五郎	リフォーム	山内	1,869,000	1,000,000	2016/09/26	869,000		35,196,000
000128	安居 宏良様邸工事	安居 宏良	新築(注文)	竹中	19,845,000	5,000,000	2016/09/26	6,000,000		41,196,000
000129	相馬 昭次様邸工事	相馬 昭次	新築(注文)	立花	14,960,000	2,400,000	2016/09/30	3,960,000	2,960,000	45,156,000
000035	越光 孝雄様邸工事	越光 孝雄	改築	本田	4,813,000	4,000,000	2016/10/01	813,000		45,969,000
000037	石川 和正様邸玄関工事	石川 和正	リフォーム	本田	5,980,800		2016/10/07	2,000,000		47,969,000
33-000135	稲垣 智雄様邸工事	稲垣 智雄	新築(注文)	山内	15,302,700	3,000,000	2016/10/10	3,000,000		50,969,000
0504001	青木 宏邸工事	青木 宏	新築(注文)	浅井	21,030,969	5,000,000	2016/10/15	6,000,000		61,969,000
000002	大石 隆夫様邸工事	大石 隆夫	新築(注文)	浅井	15,060,000	4,000,000	2016/10/16	5,000,000		64,429,000
000007	児玉 清太郎様邸風呂洗面工	児玉 清太郎	リフォーム	立花	3,960,000	1,500,000	2016/10/20	2,460,000		68,429,000
000008	児玉 清様邸工事	児玉 清	新築(注文)	本田	17,755,500		2016/10/21	4,000,000		68,429,000
C33-000305	さつき台分譲2期目工事	株式会社 N.J.C	新築(分譲)	山内	18,078,100	4,000,000	2106/10/25	3,000,000	2,500,000	71,429,000
33-000135	佐藤 太郎様邸トイレ工事	佐藤 太郎	リフォーム	竹中	280,350		2016/10/26	280,350		71,709,350
総合計					278,939,427	118,260,000		71,709,350	16,460,000	

よく伺う  
お悩み

# そもそも維持管理まで手が回らない

## AnyONE導入前の会社の状態

OB施主の管理ができていない。  
不十分だと感じている

維持管理の対応は、  
施主からの問合せを受けてから。  
受け身の対応となっている

施主に寄り添う維持管理をしたいが、

- どのようにすれば良いかわからない
- 効率の良い方法がわからない

# Before

## AnyONEを使うと維持管理まで一気通貫

効率  
UP

### OB施主の情報も AnyONEで一元管理

AnyONEを利用すれば、完工時の登録によって定期的な点検を忘れることなく管理できます。OB施主との持続的な関係構築も可能です。

効率  
UP

### 自発的なフォローを行うことで、 お客様満足度向上につながります

周期的な点検・管理は建て元の責任。AnyONEで管理することによって、OB施主に満足いただけるサービスを提供できます。

利益  
貢献

### AnyONEでOB施主管理を仕組み化。 売上の増加につながられます

OB施主との良好な関係を維持することで、リフォームなどの受注を獲得することができます。

# After

## リフォーム・追加工事の提案につながり、 将来の売上アップをサポートします

引き渡し後の  
問い合わせや  
フレーム対応の履歴も  
一元管理

添	対象工事	点検名称	点検予定日	対応状況	点検実施日	対応者	備考
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	1ヶ月	2022/04/03	▼ 対応済	2022/04/01	1119 木村	問題無し
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	3ヶ月	2022/06/03	▼ 対応済	2022/06/07	141 石井	問題無し
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	6ヶ月	2022/09/03	▼ 対応済	2022/09/05	1119 木村	問題無し
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	1年	2023/03/03	▼ 対応済	2023/03/04	1119 木村	問題無し
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	1年半	2023/09/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2年	2024/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	3年	2025/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	5年	2027/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	10年	2032/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	15年	2037/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	20年	2042/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	25年	2047/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	30年	2052/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	35年	2057/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	40年	2062/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	45年	2067/03/04	▼ 未対応	-	-	-
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	50年	2072/03/04	▼ 未対応	-	-	-

定期点検も  
一括登録できるため、  
点検を忘れることなく  
管理できます

点検予定日
2022/04/03
2022/06/03
2022/09/03
2023/03/03

添	対象工事	受付日	対応予定日	対応者	対応区分	対応状況	受付担当者	受付
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2022/06/19	2022/06/27	1119 木村	フレーム	確認済み	1116 木村	水廻り
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2022/01/27	2022/01/30	87 船村	フレーム	確認済み	141 石井	水廻り
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2021/09/11	2021/09/18	001 近藤	点検依頼	待手見	141 石井	水廻り
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2021/06/12	2021/06/19	87 船村	フレーム	確認済み	87 船村	内装
<input type="checkbox"/>	070162【木村 太郎】棟卸新築デモ	2021/06/05	2021/06/10	001 近藤	点検依頼	完了	141 石井	設備

維持管理検索  
機能により、  
住設の取り換え時期  
が見える化

定期点検	住設
メーカー名	品名
TOTO	レガセス
INAX	アライン
パナソニック電工	ウツクシ
プロナ	石油ス

システム化により、お客様ごとのアフターや定期点検のタイミングを設定、把握できるように

株式会社藤田建設工業様  
(大阪府)



# AnyONE活用事例 | 維持管理

維持管理検索

検索 印刷 地図表示

メンテナンス記録  
 受付日付 [ ] ~ [ ] 工事担当 [ ]  
 対応予定日 [ ] ~ [ ] 営業担当 [ ]  
 定期点検  
 点検予定日 [ ] ~ 2024/01/01 工事担当 [ ]  
 点検期間(年) [ ] 点検名 [ ] 営業担当 [ ]

住宅設備機器  
 耐用期限日 [ ] ~ [ ]  
 メーカー、品名 [ ]  
 品番 [ ]  
 製造番号 [ ]

ごぶさた検索  
 最後の対応日から [ ] 年 [ ] 以上経過して

対応状況 未対応 事業主 [ ] 管轄事業所 [ ]  
 住所 [ ] 地区 [ ]

自動更新

出	項目名	名称	施主名	予定日	住所	電話番号	携帯番号	完成日	引渡日	対応日
<input type="checkbox"/>	定期点検	10年	石井 次郎	2012/09/09	大阪府茨木市西中条町 9-20 203	0772-7-4084	090-9775-5...	2002/09/19	2002/09...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	15年	石井 次郎	2017/09/09	大阪府茨木市西中条町 9-20 203	0772-7-4084	090-9775-5...	2002/09/19	2002/09...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	10年	吉田 和也	2019/10/07	大阪府貝塚市久保81-1-1	077-262-4429	090-4461-0...	2009/10/14	2009/10...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1ヶ月	石井 良純	2022/03/15	大阪府高槻市東五百住町403-2	0742-66-7435	090-9204-4...	2010/12/07	2022/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	3ヶ月	石井 良純	2022/05/15	大阪府高槻市東五百住町403-2	0742-66-7435	090-9204-4...	2010/12/07	2022/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	6ヶ月	石井 良純	2022/08/15	大阪府高槻市東五百住町403-2	0742-66-7435	090-9204-4...	2010/12/07	2022/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	20年	石井 次郎	2022/09/09	大阪府茨木市西中条町 9-20 203	0772-7-4084	090-9775-5...	2002/09/19	2002/09...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	引渡日		2022/12/12	大阪府枚方市南楠葉1-16-0			2014/12/12	2022/12...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1ヶ月		2023/01/12	大阪府枚方市南楠葉1-16-0			2014/12/12	2022/12...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1年	石井 良純	2023/02/15	大阪府高槻市東五百住町403-2	0742-66-7435	090-9204-4...	2010/12/07	2022/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1ヶ月	【木村 太郎】	2023/03/01	大阪府大阪市中央区安土町1-6-10	0745-5-0807	090-4384-8...			
<input type="checkbox"/>	定期点検	3ヶ月	【木村 太郎】	2023/03/12	大阪府枚方市南楠葉1-16-0			2014/12/12	2022/12...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	3ヶ月	【木村 太郎】	2023/05/01	大阪府大阪市中央区安土町1-6-10	0745-5-0807	090-4384-8...			
<input type="checkbox"/>	定期点検	3ヶ月	【木村 太郎】	2023/05/04	大阪府大阪市中央区安土町1-6-10	0745-5-0807	090-4384-8...			
<input type="checkbox"/>	定期点検	6ヶ月		2023/06/12	大阪府枚方市南楠葉1-16-0			2014/12/12	2022/12...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	6ヶ月	【木村 太郎】	2023/08/01	大阪府大阪市中央区安土町1-6-10	0745-5-0807	090-4384-8...			
<input type="checkbox"/>	定期点検	6ヶ月	【木村 太郎】	2023/08/04	大阪府大阪市中央区安土町1-6-10	0745-5-0807	090-4384-8...		2023/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1年半	石井 良純	2023/08/15	大阪府高槻市東五百住町403-2	0742-66-7435	090-9204-4...	2010/12/07	2022/02...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1年半	【木村 太郎】	2023/09/04	兵庫県宝塚市高司7-7-9	0745-5-0807	090-4384-8...	2022/02/08	2022/03...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	6ヶ月		2023/10/07	大阪府岸和田市宮前町789000			2023/04/07	2023/04...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	1年		2023/12/12	大阪府枚方市南楠葉1-16-0			2014/12/12	2022/12...	
<input type="checkbox"/>	定期点検	3年		2023/12/12	大阪府大阪市中央区船越町				2020/12...	

アラーム設定

保存

日報ほか 維持管理

維持管理

メンテナンス記録

アラーム

受付日から [ ] 日経過したとき、または 対応予定日の [ ] 日前から

対象担当者

工事担当  営業担当  設計  その他  
 営業担当(施主の営業担当に割り当てられている)  
 維持管理担当(担当者マスタで維持管理担当となっている)  
 担当者指定 | 石井 一也システム管理者

定期点検

アラーム

予定日から [ ] 日経過

工事担当  営業担当  設計  その他  
 営業担当(施主の営業担当に割り当てられている)  
 維持管理担当(担当者マスタで維持管理担当となっている)  
 担当者指定 | 石井 一也システム管理者

『××年×月までに  
確認が必要なリスト』  
といった形でも検索可能!

システム化により、お客様ごとのアフターや定期点検のタイミングを設定、把握できるように

株式会社藤田建設工業様  
(大阪府)



よく伺うお悩み

## 見たい情報がまとまっていない

AnyONE導入前の会社の状態

### 必要な情報が整理されていない

起こる課題

- ・情報を帳票として整理するのに手間と時間がかかる
- ・ざっくりとした数字(金額)しか把握できない
- ・従業員を評価するための根拠が不十分

# Before

AnyONEを使うと  
いつもの入力が自動で蓄積・まとまる

効率  
UP

入力は普段通りに。  
必要な情報の整理やまとめは  
AnyONEにお任せ

利益  
貢献

### 脱どんぶり勘定

通常通りの入力を行うことで、必要な情報が帳票として整理されます。また、1円単位まで情報を確認できるため、曖昧な経営から脱却することができます。

効率  
UP

### 従業員の評価指標にも活用

会社全体の経営指標としてだけでなく、個々の担当者ごとに分類することも可能です。これにより、従業員の評価基準としても活用できます。

# After

# 機能一覧

## 顧客管理

- 顧客登録
- 詳細検索
- 印刷履歴
- 顧客台帳
- 直近営業情報
- 販促案内管理
- ラベル・はがき封筒印刷
- 地図表示機能
- 営業日報入力
- 営業日報照会
- イベント入力
- イベント実績表
- 顧客閲覧 \*
- 日報入力 \*
- 顧客への電話発信 \*
- 顧客へのメール送信 \*
- 顧客リストの地図表示
- 現在地からの地図検 \*

## 物件管理

- 物件登録
- 邸別フォルダ機能
- 地図表示機能
- 全社共有フォルダ
- 現在地からの地図検索 \*
- 物件リストの地図表示 \*

## 工事管理

- 工事登録
- 入金予定
- 工事進捗
- 施工業者一覧
- 工事書類出力
- 原価確定
- 工事完了
- 工事日報入力
- 工事日報照会
- 入力状況一覧
- 明細検索
- 工事閲覧 \*
- 工事チャット \*

## 工程管理

- 工程入力
- 工程一括作成
- 工程表出力
- 一括移動
- 連動線
- 一括実績登録
- 工程形状変更
- アラーム設定
- 六曜出力
- 全体概要工程表
- 業種・業者工程表
- 工程表閲覧 \*

## 見積作成・原価粗利管理

- 見積入力
- 部材参照
- 単価一括更新
- 契約確定
- 見積書発行
- 見積比較
- 諸経費・値引機能
- 見積・実行参照
- 他ソフト見積取込

## 実行予算・発注管理

- 実行予算入力・出力
- 部材参照
- 単価一括更新
- 予算確定
- 発注入力
- 実行・見積参照
- 業者別発注明細
- 発注済一覧
- 発注取り消し
- 発注書発行

## 支払い管理

- 業者請求受付
- 請求受付追加
- 支払一覧
- 控除金入力
- 受付済請求一覧
- 支払査定

## 請求・入金管理

- 請求入力
- 請求書印刷
- 合算請求書出力
- 入金予定
- 入金入力

## 維持管理

- メンテナンス記録入力
- メンテナンス依頼書発行
- メンテナンス記録分析表
- 定期点検入力
- 住宅設備機器入力
- 維持管理検索
- 長期修繕計画
- アフターリストの地図表示

## 図面・写真管理

- 図書・写真登録
- アルバム印刷
- 写真の自動縮小機能
- 図書・写真閲覧 \*
- 図書・写真の協力業者公開 \*

## その他

- 150種類の帳票
- 60種類以上のマスター
- ログイン機能
- バックアップ
- リストア
- データのクリーニング
- 排他の管理
- アラーム表示機能
- 担当者別権限管理
- グループ権限管理
- データのCSV入出力
- データ連携

\* …スマートフォンアプリ対応機能

# 多彩な機能で住宅建築業務をサポート！

Thank You!

anyone  
エニワン株式会社



# AnyONE

## 導入事例集

AnyONEを導入した工務店やリフォーム会社の  
導入前の課題、導入したことによる  
業務効率化のポイントや  
導入成功事例をまとめています。



## AnyONEで業務改善した8つの事例

DATA 注文住宅 | 10名未満



▲ **01** Excel管理と比べて  
業務量が3割程度まで削減!

DATA 注文住宅 | 10名未満



▲ **02** 見積書の  
作成・提出件数が10倍に!

DATA リフォーム | 10名未満



▲ **03** AnyONEで、  
すべての情報がひとつに!

DATA 注文住宅 | 20名未満



▲ **04** 経理業務にかかる  
人件費2人分削減!

DATA 注文住宅 | 30名未満



▲ **05** 業務効率化が  
顧客の信頼獲得に!

DATA 注文住宅 | 50名以上



▲ **06** 一元化により迅速な  
引き継ぎが可能に!

DATA 注文住宅 | 50名以上



▲ **07** 協力業者の  
業務効率化も実現!

DATA 分譲住宅 | 100名以上



▲ **08** 専門部署ごとの  
情報を全社管理へ!

CASE  
01

# Excel管理と比べて業務量が3割程度まで削減！ ムダな業務を無くせた秘訣



株式会社 藤田建設工業 様

●業種 注文住宅  
●従業員規模 10名未満  
●エリア 大阪府

課題

- × 顧客へのサポート体制が不十分だった。
- × 使用していた見積もり専用ソフトの費用対効果が悪かった。

解決

- アラート機能により対応漏れを防止できた。
- 顧客情報と見積もり機能の連携により、コスト削減を実現した。

## 顧客管理のおすすめ！

アラートで顧客フォローの適切な時期をお知らせ！さまざまな情報を使って、顧客管理情報をすぐに検索！都度チェックや対応漏れを解消！



## 顧客情報の一元管理により、アフターフォローの徹底を実現

以前のExcelによる顧客管理では、アフターフォローや定期点検の見逃しやミスリスクが高まり、都度チェックも負担でした。しかし、AnyONEの導入により、200件の顧客リストを一元管理し、顧客情報と結びつけることができました。

AnyONEでは、顧客情報にアフターフォローや定期点検の設定を紐づけ、適切なタイミングで顧客への連絡ができます。

これにより、アフターフォローや定期点検の見落としやミスを未然に防ぐことができました。また、AnyONEの導入により、会社全体の業務改善が実現し、顧客管理の効率化や生産性の向上、顧客満足度の向上につながりました。顧客情報とアフターフォローの連携により、顧客対応のタイミングを逃さず、スムーズな業務運営が可能になりました。

## 顧客情報と見積もり管理をひとつにし、業務効率化とコスト削減を実現

以前の見積もり専用ソフトはOSのアップデートで費用がかかり、業務効率が低下。Excelや書類による顧客管理も非効率。AnyONEでは見積もり機能が標準装備され、顧客情報と結びつけて一元管理。外出先でも情報取得可能でバージョンアップ費用も不要。業務効率化とコスト削減に成功し

ました。これにより、見積もり作業の迅速化、顧客情報の容易な把握、移動中でも業務にアクセスできるなど、柔軟で効率的な業務運営が実現しました。結果として、顧客満足度の向上や新規案件獲得の機会拡大にもつながっています。

## 基幹システムならではの多彩な機能でサービス品質の向上を

以前は、Excelで工程表を作成していました。しかし、その方法では日付の入力や休日の設定などに時間がかかり、工程や日程に変更があった場合も手作業で編集しなければなりません。そのため、管理体制は非効率でした。

しかし、AnyONEの工程表機能を使うことで、工程や日程に変更があった場合も自動的に関連する工程や日程が更新されるため、ミスなく簡単に管理することができます。また、顧客情報と地図機能が連携しているため、初めてのお客

様への訪問でも迷うことなく効率的に移動できます。これにより、時間管理も容易になり、担当者の事前準備の負担も軽減されています。

AnyONEの導入により、以前のExcel管理に比べて約3割ほどの業務を削減できたと感じています。そのため、社内の情報はすべてAnyONEに統一し、業務改善によって得られた時間を活用し、より良いサービスの提供に取り組みたいと考えています。

CASE  
02

1日かかる作業が20分に！  
1週間で3件の見積もり書作成が30件まで可能に！



株式会社 Homeplus 様

●業種 注文住宅 ●従業員規模 10名未満 ●エリア 大阪府

課題

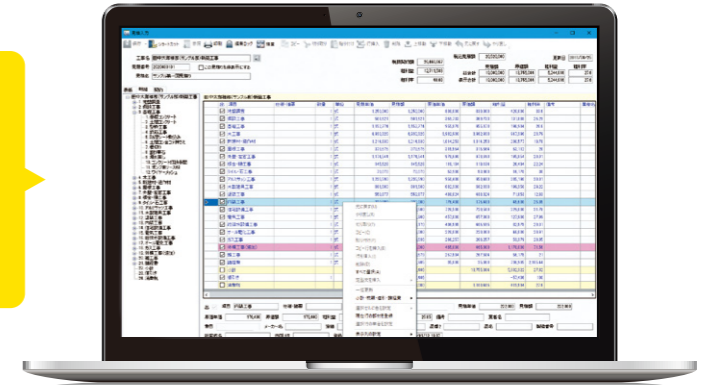
- × 1週間で3件の見積もり書を作成・提出が限界だった。
- × 資料毎に管理方法が異なり、資料作成や情報管理が属人的になっていた。

解決

- 1週間で30件の作成・提出が可能となり、その分、受注にける業務に集中できた。
- 見積もり書作成から資料管理まで一元管理し、現場写真共有のシステム化を実現した。

見積り作成のおすすめ！

手入力からコピーアンドペーストでデータ入力業務を大幅改善が可能！エクセルのような計算式の削除や重複入力を未然に防止



資料毎に異なっていた管理をAnyONEで一元化

以前はExcelを使用して、資料を個別のフォルダに保存していました。しかし、この方法では受発注管理、入金関係、台帳関係などの資料管理が煩雑でした。社内の情報は一括で管理できず、誰が何をしているのかわからない状況でした。資料作成や情報管理も個人の裁量に依存していました。AnyONEの導入後、大量の資料でも一元管理が可能にな

りました。見積り書の作成も簡単になり、資料管理や現場写真の共有もシステム化できました。操作方法も従業員に受け入れられ、導入はスムーズに進みました。従業員全体に浸透し、資料管理や情報共有の効率が向上しました。統一されたシステムでの作業が可能になり、社内の情報の可視化も実現しました。業務効率と生産性も向上しました。

もうエクセルには戻れない。1日かかる作業が20分に

AnyONE導入前は、見積り作成は手入力、利益率の計算に時間がかかっていました。特に新築見積りでは複雑で、1日以上かかることもありました。しかし、AnyONE導入後は、業者からのExcel見積りを簡単にコピーして貼り付けるだけで見積りが完成します。その結果、作業時間が劇的に短縮されました。営業にとって、以前は週に3件の見積り作成が精一杯でしたが、AnyONE導入により30件の見積り提出が可

能になりました。これにより新規案件を獲得する機会も増えました。取引業者も特定のシステムを使用する必要がなくなり、負担が軽減されました。さらに、Excelの計算式が問題となることもなくなり、従業員たちはExcelに戻れないと喜んでいました。また、見積り以外にも、建設に必要なドキュメントや検査業務に関連するフォルダもAnyONEに統合されています。これにより、時間の大幅な短縮が可能になりました。

1棟1棟こだわった施工だからこそIT化

お客様の要望を反映させた唯一無二の家づくりを行うには、1棟ごとに見積り書や工程表を作成する必要があります。そのため、AnyONEによる書類作成のシステム化が非常に役立っています。AnyONEは自動計算や工程の調整など、多彩な機能を備えており、従業員の手間を大幅に削減することができます。

お客様の希望に応える唯一無二のデザインの住宅を作り上げるために、お客様とのヒアリングを重ねることは重要です。AnyONEを使用することで、見積り書や工程表の作成

が効率化され、従業員は建設により集中することができます。自動計算機能により、素早く正確な見積りを提供し、工程の調整作業も簡素化されます。このようなシステム化により、お客様の希望に応える住宅を建設しやすくなりました。従業員は手間のかかる書類作成から解放され、デザインや施工に時間とエネルギーを注ぐことができます。結果として、お客様の要望を的確に叶えることができるようになりました。

AnyONEによるシステム化は、建設プロジェクトの効率性と品質向上に大きく貢献しています。

CASE  
04

業務の手間をゼロに。  
AnyONEで、すべての情報がひとつに。



株式会社RED CREEK 様

●業種 リフォーム  
●従業員規模 10名未満  
●エリア 宮崎県

課題

- ✕ エクセルや紙での管理により、情報が統一されず探す手間がかかった。
- ✕ 見積書作成や請求管理に時間がかかり、作業効率が低下していた。

解決

- AnyONEに情報を一元化。必要な情報を瞬時に把握できるように。
- 見積書作成や請求管理の時間を大幅に短縮し、作業効率が向上。

情報の一元管理のすすめ!

AnyONEの情報一元管理機能で、顧客情報や工事情報を統合し、全社員がリアルタイムで情報を共有できるように。データの抜け漏れや重複がなくなり、業務がスムーズに!



顧客情報を守り、つなぐ。紙とエクセルからの脱却

以前の顧客管理は、エクセルや紙のメモを使った、いわば手作業そのものでした。社員それぞれが自分のやり方で情報を管理していたので、誰がどの情報を記録したのかも分からない状態が続いていました。たとえば、顧客からの問い合わせに対応する際に、過去の履歴を確認するのに手間取ったり、必要なデータが見つからないこともしばしば。アフターフォローが思うように進まず、顧客との信頼関係にも影響し

ているのではと、ずっと気がかりでした。

「これをどうにか改善しなければ」そう感じ、思い切ってシステム導入を検討することにしました。いくつかのシステムを比較しましたが、AnyONEは、顧客情報の一元管理ができるだけでなく、維持管理のフォローや請求管理といった機能が充実している点が魅力的でした。当社の業務にぴったりのシステムだと確信し、導入を決めました。

「すべてがここに」情報の一元化でミスをゼロに

AnyONEを導入してからは、業務が驚くほどスムーズになりました。これまでバラバラだった情報を社員全員が同じシステムで管理するようになり、作業効率が大幅に向上しただけでなく、情報共有のミスも格段に減りました。そのおかげで、情報が分散することがなくなり、「どこに何があるのかわからない」といったストレスが解消されました。正直、以前のようにエクセルや紙でやりくりしていた時代に戻るなんて考えられません。

特に助かっているのは、見積書の再利用ができる機能です。過去に作成した見積書から類似案件を簡単に探し、それをもとに新しい見積書を作成できるので、作業時間が大幅に短縮

されました。このおかげで、見積もりにかかる時間を大きく削減し、他の重要な業務に時間を割けるようになりました。

また、顧客情報と工事情報をひとつのシステムで紐づけて管理できるようになったことで、請求書作成や入金確認の作業もスムーズに行えるようになりました。以前は作業のたびに複数のファイルを確認する必要がありましたが、今ではすべての情報が一元化されているため、確認作業の手間も省けています。情報の抜け漏れがなくなり、安心して業務を進められるようになったことで、顧客対応の質も向上したと感じています。

顧客との信頼を未来の財産に

AnyONEを活用して顧客情報を一元化することで、顧客との信頼関係がより深まったと感じています。情報が正確に管理されることで、お客様に迅速かつ的確な対応ができるようになりましたし、ちょっとしたフォローや気遣いが、顧客満足度の向上につながっている実感があります。

また、AnyONEに蓄積された情報は、当社にとって大切な財産です。このデータをさらに活用しながら、会社全体で業務の効率化と時間短縮を進めていきたいと思っています。社員

一人ひとりが自分の仕事にもっと集中できるようになり、役割分担を明確にしていくことで、お客様への対応品質をさらに向上させたいと考えています。

私たちは、AnyONEの導入によって得た「顧客をより大切に作る体制」を武器に、これからも成長を続けていきます。そして、このシステムが当社とお客様をつなぐ大切な架け橋であり続けることを期待しています。

CASE  
04

経理業務にかかった人件費を2人分も削減！  
情報資産を活用した経営改善とは？



大光建設 株式会社 様

●業種 注文住宅 ●従業員規模 20名未満 ●エリア 奈良県

課題

- ✕ PCに保存されていた個人作成のデータを有効活用できない。
- ✕ イベント来場者情報を最大限に活用したい。

解決

- 書類の正確さが向上し、原価管理の漏れが減り、利益率が向上した。
- 見込み顧客のマッピングで少数精鋭による効率営業を実現。

イベント管理機能のおすすめ！

イベント来場者の記録を地図情報と紐付けて、分析結果を効果的な営業戦略に！少数精鋭体制でもしっかりと受注率を高める組織へ



蓄積された情報資源を共有化で経営改善を実現

Excelを使用していたため、各従業員が現場で実行予算書、見積もり、発注書などを作成し、顧客情報を個々の端末に保存していました。しかし、AnyONEの導入により、これらの情報を共有できるようになりました。社内の情報共有によって、「数字の見える化」が実現し、業務プロセスを迅速に構築できるようになりました。書類の正確性の向上により、原価管理の漏れが減り、利益率が向上しています。これらの効率化により、かつては3人の経理担当者が必要な業務を、現在は1人で対応できるようになり、人件費を2人分削減できています。AnyONEは、業務効率化と正確性向上だけでなく、

100万以上かかる他の経理ソフトウェアと比較して低コストのサブスクリプション型の管理ツールです。そのため、月々の費用を削減でき、継続的に活用できています。

また、AnyONEの導入時には、コピーアンドペーストでエクセルデータを一括反映することができました。協力業者にもツールの使用を要求することなく、データをインポートできたため、移行がスムーズで助かりました。AnyONEは工程表作成機能をはじめ、他社と比べて圧倒的に見やすく、管理が容易であると感じています。

イベント管理機能で効果的な営業戦略を実施

AnyONEのイベント管理機能は、来場者情報を地図とリンクして管理できます。住宅展示会などの見込み顧客の住所情報をマークし、一つの画面で可視化できます。地域ごとに来場者を絞ったスポット訪問や広告が可能で、効果的な営業戦略を策定できます。弊社のような少数精鋭の体制にとって重要な機能で、便利に活用しています。来場者の住所情報を地図

上で視覚的に把握し、特定地域の集中度や需要の傾向を把握できます。地域ごとの来場者数や属性を分析し、営業戦略を立てることも可能です。分析結果に基づく効果的な営業戦略は、限られたリソースを最大限に活用し、ターゲティングを実現できます。AnyONEのイベント管理機能は、情報の可視化と分析を容易にし、欠かせない存在です。

高齢化の中でも成長し続けるために

人材の高齢化は、経営において重要な問題です。弊社も少数精鋭で経営しているため、いずれ世代交代の時期が必ず来ることを認識しています。そのため、若い世代の採用に力を入れています。しかし、現場監督などの職種の募集には苦戦しています。条件を改善しても、なかなか応募が集まらない現状が続いています。

そこで、AnyONEというシステムを導入したことは、大き

な進歩です。これにより、個人管理をExcelから解放することができました。この変化は経営改善につながる重要な一歩です。将来的には、従業員の高齢化や人手不足といった課題にも直面しながら、成長し続けるために、ITと業務をシームレスに連携させる仕組みを構築することが重要です。これによって、誰でも簡単にITを活用した業務を行える環境を整えることが目標となっています。

CASE  
05

業務効率化が顧客の信頼獲得に！  
詳細見積もりが簡単に作成可能



株式会社 シーフォードデザインレーベル 様

●業種 注文住宅 ●従業員規模 30名未満 ●エリア 千葉県

課題

- × 案件が増えるに従って、同じような作業や無駄な作業が発生していた。
- × 事務所での労働が当然の状況になっていた。

解決

- 情報を従業員同士で共有。詳細見積もりを提示できるまで業務効率が改善された。
- クラウド上で業務遂行できるため、テレワークを実現した。

見積作成のおすすめ！

何十ページにも及ぶ見積もり作成や原価計算が可能に！さまざまな顧客情報と紐づけることで必要な情報を瞬時に探し出し、細かい項目もしっかりと対応！



AnyONE導入に向けた手厚いサポートを実感

事業開始時は少人数で案件数も少なかったため、業務には問題がありませんでした。しかし、案件数の増加と共に同じ作業や無駄な作業が増え、業務改善の必要性を感じました。Excelを使用していたことから、情報共有や管理が非効率であり、柔軟な働き方にも対応できませんでした。そこで、作業効率化を目指すために、クラウド上の基幹シス

テムであるAnyONEの導入を考えました。2020年のIT導入補助金(4次公募)を活用する提案を受け、補助金の対象サービスとして上司にも提案しやすくなりました。実際の申請では親身にサポートを受け、他の業務と並行して申請が可能でした。結果として補助金が採択され、無事にAnyONEを導入することができました。

詳細見積もりの提示で顧客の信頼を得る

AnyONEの導入により、従業員同士が顧客情報を含む様々な情報を共有できるようになりました。また、見積もり作成機能では、Excelではできなかった複数ページにわたる詳細な見積もりや原価計算が可能になりました。お客様に詳細な見積もりを提供し、信頼を築くことができています。さらに、AnyONEの活用により、経理、営業、積算などの部門が正確なデータを共有できるようになりました。結果、お客様

に不安を与えない信頼性の高い体制を構築できています。各部門が一貫した情報を共有することで、スムーズな業務遂行が可能となり、組織全体の信頼性と効率性が向上しています。AnyONEの導入は、情報共有の促進と業務効率化を実現するための重要な一歩であり、お客様のニーズに柔軟に対応するための基盤となっています。今後もAnyONEを活用することで、顧客満足度の向上と競争力の強化に取り組んでいきたいです。

AnyONE導入によりテレワークを実現

AnyONEの導入により、顧客情報の一元化管理やクラウド上での図面・資料管理が可能となり、テレワークの実現に大きく貢献しました。従業員は事務所以外でも作業ができるようになり、その結果、従業員満足度の向上や作業効率の向上を実感しています。特にコロナ禍での緊急事態宣言時には、週2~3日のローテーション出勤など新たな業務体制を構築しました。建設業界ではまだまだ従来の慣習が根強く、人手不足も課題

となっています。しかし、AnyONEの導入により、柔軟な働き方ができる労働環境を整備することで、この課題を解消し事業の拡大につなげることができました。さらに、従業員が増えると多様な働き方を希望する声も現れます。Excelを使った業務進行ではなく、クラウド上での業務進行を選択した判断は正しかったと感じています。これにより、より効率的で柔軟な働き方が実現でき、従業員の働きやすさと企業の成長につながっています。

CASE  
06

データ一元管理を実感!

3Dソフトから見積もり～発注までの作業時間を短縮!



株式会社 斉藤林業 様

●業種 注文住宅 ●従業員規模 50名以上 ●エリア 群馬県

課題

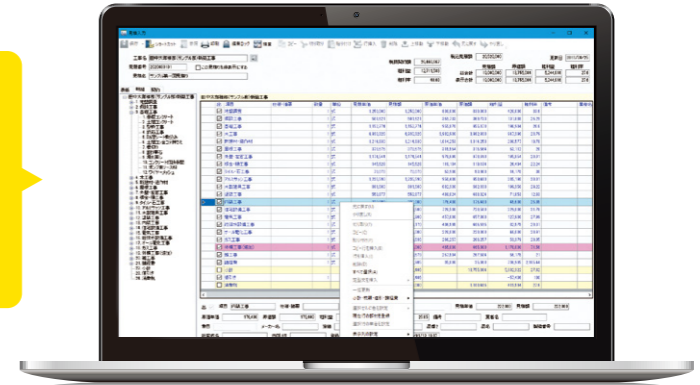
- ✕ それぞれの担当者が別々のソフトウェアを使い、重複入力によるミスが発生していた。
- ✕ 発注のない請求書の管理に多大な労力が必要だった。

解決

- データの一元管理により迅速な引き継ぎと対応が可能になり、ミスも激減できた。
- 多様な請求書も管理でき、請求漏れや支払い漏れを未然に防止できた。

見積作成のおすすめ!

一度の入力で営業からアフターフォローまで一括で管理! 見積もり化ソフトとの親和性も高く、取り込みから発注までワンクリックで完結! 重複入力を防ぎ、ミスを未然に防止



データを一元管理でき、効率化が前進

以前は、営業からアフターフォローまでの業務管理を別々のソフトウェアで行っていたため、非効率で従業員の負担が増える問題がありました。しかし、AnyONEの導入により、顧客情報を一元管理することができるようになりました。これにより、担当者が不在でも誰でも顧客情報を確認し、迅速な引き継ぎと対応が可能になりました。その結果、従業員一人ひとりの負担が減り、顧客からの問い合わせにも素早く対応できるようになり、顧客満足度も向上しました。

以前は、別々のソフトウェアで管理していたため、必要な情報をそれぞれのシステムから探さなければならず、顧客情報の整合性を確認するために異なるデータを突き合わせる必要もありました。これにより、ミスが生じる可能性が高まりました。しかし、AnyONEによってデータを一元管理できるようになったため、重複入力によるミスもなくなり、会社全体で業務効率化が実現しました。

お金の流れがわかりやすく便利

AnyONEでは、顧客情報の中でも請負金額や入金、支払といったお金の流れを確認することができます。特に、発注のない請求書も工事毎に受け付けることができるため、工務店の細かい業務に対応しています。

原価発注管理では、見積もりに含まれる原価情報を取り込み、発注までをワンクリックで行うことができます。これにより、同じ情報を繰り返し入力する手間がなくなりました。また、

工事ごとに発生する下請け業者との請求対応もワンクリックで行えるため、請求漏れや支払い漏れを未然に防ぐことができます。さらに、入金予定もわかりやすく表示されるため、消込み作業も大幅に削減できました。

AnyONEは、工務店の業務に関する深い知識を持っており、お金の流れや発注管理など細かい業務を効率化するための機能を提供しています。

3Dパースソフトからの積算をもとに見積もりから発注まで一気通貫

AnyONEは見積もり化ソフトとの親和性も高く、弊社では3Dパースソフトからの積算を見積もり化ソフトで見積もり化してからAnyONEに取り込んでいます。今までは営業見積もりと実行見積もりがそれぞれ作成されていたため、見積もりにズレが生じて、お客様にもご迷惑をかけていました。しかし、AnyONE導入後は一度の入力だけで済むため、3Dパースソフトから見積もり、実行予算、発注、支払いまでワン

ストップで対応でき、業務進行が非常にスムーズになりました。また、AnyONEはスマートフォンやタブレット、モバイルPCといったデバイスにも対応しており、現場担当者の業務改善にもつなげていきたいと考えています。従業員ひとり一人のスケジュール管理や他の担当者の進捗確認、打ち合わせベースや宿泊体験の予約などもリアルタイムで確認できるため、社を挙げて業務改革に取り組む予定です。

CASE  
07

自社だけでなく、協力業者の業務効率化も実現！  
シナジー効果でWin-Winの関係に



アイ・ホーム 株式会社 様

●業種 注文住宅  
●従業員規模 50名以上  
●エリア 宮崎県

課題

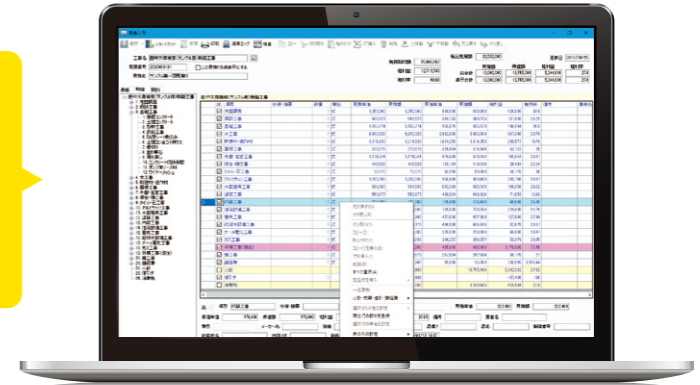
- × 形式の異なる見積もり書や請求書の整理だけで膨大な業務が発生。
- × FAXや書類による管理でミスが発生していた。

解決

- 協力業者とともにAnyONEを使い、双方の業務改善を実現。
- ドラッグ&ドロップなどの簡単な操作でミスを大幅削減できた。

見積作成のおすすめ！

見積もり書の内容をドラッグ&ドロップだけで管理画面に取り込み、移行も簡単！1日かかっていた業務が劇的に短縮でき、ミスも軽減！



協力業者の見積もり書や請求書を連携管理！  
業務効率アップの仕組みづくりを実現

以前は、施工現場での仕事が多く、どの部署でも大変な仕事量がありました。特に、協力業者からの見積もりや請求書の管理には多くの労力が必要でした。FAXやメールで送られてくる見積もり書や請求書はさまざまな形式で作成されており、整理や確認に多くの時間がかかり、煩雑な確認作業の中でミスも発生していました。

そこで、**私たちは協力業者と連携し、AnyONEの見積もり作成機能を活用しました。**現在では、協力業者から送られてくる見積もり書をAnyONEで作成し、簡単に管理画面に取

り込むことができます。情報の取り込みにはドラッグ&ドロップの操作が使用されるため、管理業務や実行予算の作成にかかる時間を劇的に削減することができました。

さらに、原価管理も正確な数字を把握できるようになり、そのまま帳票として印刷することも可能になりました。これにより、管理業務の改善に大きく貢献しています。

**AnyONEの導入により、協力業者との連携体制を構築し、見積もりや請求書の管理業務を効率化しました。業務の効率化とミスの軽減につながり、業務改善を実現しました。**

導入時も協力業者様と共に講習を実施

AnyONEの導入時には、弊社スタッフだけでなく、協力業者の方々にも研修を実施しました。この研修により、AnyONEの運用をスムーズに開始することができました。

**AnyONEの大きな魅力は、既存の資料から簡単にデータを登録できることです。**パソコン操作が苦手な年配の大工さんたちには、最初は事務所でのサポートとしてパソコンの操作方法を教えながら見積もりデータの作成を行いました。時

間が経つにつれて、協力業者の方々も徐々に慣れてきて、「業務が簡単になり、ミスも軽減できる」という利点を実感していただけるようになりました。

AnyONEは工務店が求める細かい部分まで機能が備わっており、そのため自社だけでなく、協力業者の方々も含めた業務改善が実現できました。協力業者との連携がスムーズに行われ、効率的な業務遂行につながっています。

AnyONEは会社のステージを一段上げられる画期的なツール

従来の業務管理ソフトからAnyONEへの移行と体制構築は大変な作業でしたが、結果、自社の業務を劇的に改革することができました。**協力業者の方々も含め、業務効率化を実現できたことを強く実感しています。**

以前は積み上げられたFAXや書類がミスの原因となり、お客様にご迷惑をかける可能性もありました。しかし、AnyONEの導入により、これらのリスクを大幅に減らすこと

ができました。また、会社の成長には従業員採用や案件数増加、協力業者との円滑な連携が必要です。**AnyONEは会社のステージを上げるために有用なツールだと考えています。**

AnyONEの導入により、業務の改革と効率化を実現するだけでなく、協力業者との連携強化にも大いに貢献しました。AnyONE導入により、会社の成長に向けた基盤をしっかりと築くことができました。

CASE  
08

専門部署ごとの情報管理から全社管理へ！  
作業効率の高いスケジュール作成に貢献



株式会社 吉村一建設 様

●業種 分譲住宅 ●従業員規模 100名以上 ●エリア 大阪府

課題

- × 導入しているソフトウェアが異なり、設定や管理が大変だった。
- × 問い合わせ情報が見つからず、お客様を待たせてしまう。

解決

- 入力だけで業務がほぼ完了、手間が劇的に少なくなった。
- 物件情報がすぐに見つかり、即対応が可能になった。

顧客情報のおすすめ！

見積り書の情報を管理画面からすぐに確認！  
顧客名や物件名、住所や担当者などさまざまな  
情報から検索が可能！急な引き継ぎや問い合  
わせにも即対応



各部署の担当者が必要な情報にすぐにアクセス！

以前は各部署で異なるソフトウェアを使用していたため、設定や管理に手間がかかっていました。しかし、AnyONEの導入により、顧客名や物件名、住所、担当者などのさまざまな検索方法で必要な図面や確認申請書を簡単に見つけることができるようになりました。そのため、入力するだけでほぼ業務を完了させることができます。また、**管理画面から見積り書の情報を即座に確認できるため、他のフロアや別の建物にいる部署の見積り確認作業が非常に効率的になりました。**従業員は、自分が作成していない見積りの情報をFAXやメー

ルで送ってもらう必要がなくなったことを好評しています。さらに、顧客情報を一元管理できるため、担当者が休暇に入ってもスムーズに引き継ぎが行え、業務の停滞を防ぐことができます。

AnyONEの導入により、異なるソフトウェアを使う手間や設定の問題が解消され、顧客情報や見積り書の管理が効率的に行えるようになりました。これにより、**業務の迅速化とスムーズな業務の継続性が実現され、従業員や顧客から好評を得ています。**

問い合わせ対応や定期点検スケジュールも効率化

AnyONEは顧客管理やアフターフォロー管理に非常に役立っています。**お客様からのお問い合わせがあった際に、物件の情報をすぐに見つけることができるため、迅速な対応が可能になりました。**確認申請や建設図面も素早く確認できるため、お客様を待たせることがほとんどありません。また、AnyONEの定期点検機能により、アフターフォローもスムーズに行えています。各物件の定期点検スケジュールがシステムに登録されており、いつ、どの物件を点検する必要があるのかをすぐに検索することができます。さらに、アラート機能が

あるため、点検時期を見逃すことがありません。アフターフォローの漏れもなくなりました。期間を指定して検索することで、特定の期間内の物件を表示することもできるため、場所や時期の近い物件を同時に点検するなど、作業効率の高いスケジュール立案が可能です。**AnyONEの導入により、顧客管理とアフターフォローの両方で効果を実感しています。**迅速な対応やスムーズな物件管理、効率的な定期点検の実施が可能になり、お客様からの満足度も向上しています。

今後は工事写真の管理も活用を計画中

AnyONEの工事写真の管理も活用したいと思っています。現在の状況では、工事の写真がPCのフォルダに散在しており、整理が追いついていない状態です。AnyONEの写真サイズ調整機能を活用することで、工事写真の管理も効率的に行えるようになります。

AnyONEはタブレットやスマートフォンからの写真登録もサポートしているため、現場で撮影した写真をすぐに登録することができます。これにより、管理工数の劇的な改善が見込めます。また、写真の一元化により、情報の統合も可能となります。

TEL 06-6265-2311

MAIL [info@any-one.jp](mailto:info@any-one.jp)

エニワン



# AnyONE 価格表



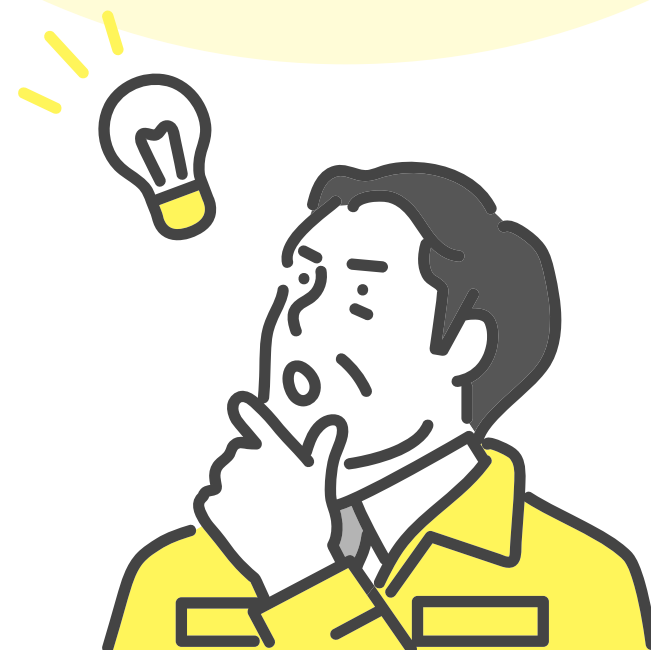
# AnyONE導入にあたって



使いたい機能を確認して  
プランを決定

貴社の状況に合わせて  
動作環境を確認

初期導入サービス  
内容を確認



# AnyONEは導入後のサポートも安心

## サポート専用 電話窓口



対応時間  
9:30-18:00  
(12:00-13:00を除く)

## ユーザ専用 活用サイト



## サポート専用 メール窓口



※電話、メールサポートは、土日祝、また弊社指定休業日は受付を行っていません。  
※ネットワーク設定及び、データ移行などのサポートは有償サービスとなります。



# AnyONEの月額利用料金

※AnyONEは、1アカウントごとにご利用可能です。



利用者数	月額利用料金 (1人あたりの利用料)	サーバ容量
		1契約につき 150GB + 1ライセンスにつき 50GB <small>※追加100GBごとに1,000円(税別)</small>
1人	16,000円 (@16,000円)	200GB
3人	36,000円 (@12,000円)	300GB
6人	54,000円 (@9,000円)	450GB
10人	78,000円 (@7,800円)	650GB
15人	99,000円 (@6,600円)	900GB
20人	116,000円 (@5,800円)	1,150GB
25人	135,000円 (@5,400円)	1,400GB
30人	150,000円 (@5,000円)	1,650GB
30人～	以降1台追加につき+5,000円	以降1台追加につき+50GB



# AnyONEの初期導入セット内容について

利用者数/プラン

3人まで

初期導入費用

60万円

6人まで

80万円

10人まで

100万円

15人まで

120万円

20人まで

140万円

30人まで

180万円

31人~

応相談

初期導入サービス内容

- AnyONEサーバー構築設定
- 事前運用打ち合わせ
- 基本操作マニュアル動画提供
- オンラインサポートMTG(2回)
- オンラインフォロー講習(1回)
- 顧客・取引先取り込み



# オプション



## 電子発注 (協力業者向け)

初期導入費用

100,000円

月額費用

20,000円

- 協力業者様への発注および業者様の承認
- 業者様からの請求および請求内容の承認

※Weeeとの連携



## 電子契約 (施主向け)

初期導入費用

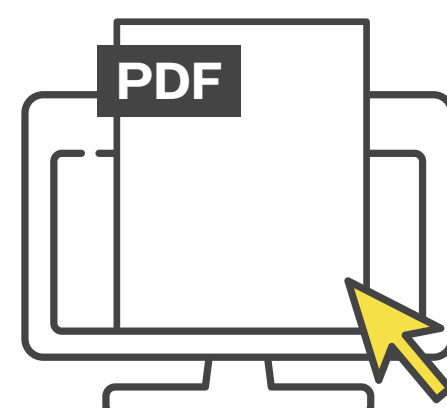
100,000円

月額費用

10,000円※

freeサインとの連携により、お施主様との契約を電子データにて締結させる機能です。

※31ライセンス以上は別途見積



## 電子帳簿保存 (freeサイン連携)

初期導入費用

0円

月額費用

8,000円

freeサイン文書保管プランとの連携により、タイムスタンプの付与および電子帳簿保存法に則ったデータ保管が可能です。

※31ライセンス以上は別途見積



## 書類申請

初期導入費用

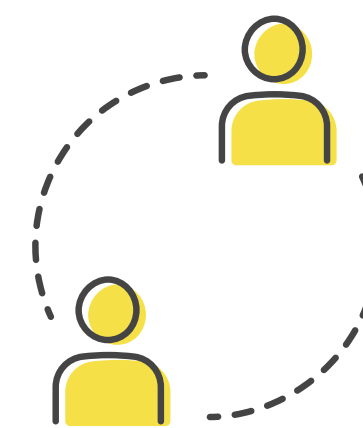
30,000円

月額費用

5,000円

回覧が必要なデータに対して、任意のルートを設定し、回覧履歴を残すことができます。

※承認されないと印刷できないといった制限をかけることはできません。



## ワークフロー

初期導入費用

100,000円

月額費用


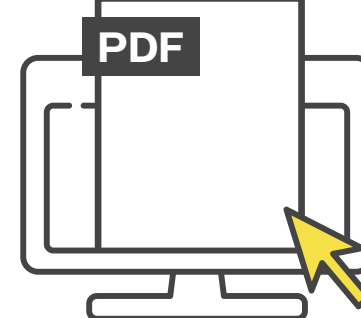
20,000円

見積、実行予算、発注の3つの機能に対して、事前に設定した承認ルールに従って制御が可能です。

# オプション

## 「電子契約 (施主向け)」と「電子帳簿保存 (freeサイン連携)」のお得なセット

### ▼それぞれ単品の価格

	<b>電子契約 (施主向け)</b>	初期導入費用 <b>100,000円</b>	月額費用 <b>10,000円*</b>	⋮		<b>電子帳簿保存 (freeサイン連携)</b>	初期導入費用 <b>0円</b>	月額費用 <b>8,000円</b>
---	--------------------	---------------------------	-------------------------	---	---	---------------------------	---------------------	-----------------------

セットがお得!

### ▼セット価格

	+		初期導入費用 <b>100,000円</b>	月額費用 <b>8,000円*</b>
<b>電子契約</b> (施主向け)		<b>電子帳簿保存</b> (freeサイン連携)		

※31ライセンス以上は別途見積



# 物件・工事データ移行

● 顧客および取引先のデータ取込に加えて、過去の詳細情報も取込いたします。

※取込フォーマットへの転記は、原則お客様にてお願いいたします。※内容によっては取り込みできない場合がございます。

費用

200,000円~

内容に応じて費用が変動いたします。

物件画面

工事画面

項目	金額	税額	税込額	原価額	粗利益	粗利率
仮契約額	38,000,000	3,800,000	41,800,000	30,000,000	8,000,000	21.05%
追加契約						
合計額	38,000,000	3,800,000	41,800,000	30,000,000	8,000,000	21.05%

# スタート 伴走プラン

最短で活用できるようサポート



スタート伴走プラン

こんな方にオススメです!



システムの導入・定着が  
うまくいくか不安



とにかく  
手厚いサポートを  
してほしい



今まで貯めた  
大切なデータを活用したい

# スタート伴走プラン こんなサービスです!

最短で  
活用できるよう  
サポート



## 通常の導入サービス

### ■ 事前運用打ち合わせ

貴社の課題やAnyONE導入目的を共有し、スムーズな稼働に向けて、どのように進行するかお打ち合わせを実施します。

### ■ サポートミーティング

マニュアルや操作動画をご覧いただき、基本操作を身につけていただきながら、不明点はミーティングで解消します。

### ■ 貴社用サーバ利用設定

AWSサーバに貴社用の利用設定を行い、利用準備を整えます。その後、貴社環境でAnyONEが利用できるようになります。

### ■ マスター設定打ち合わせ

貴社担当者で設定いただく『マスター設定』も、専任担当者が伴走することで、スムーズな運用スタートができます。



## 専任担当者が貴社に合わせた 徹底サポート

### ■ オリジナル帳票作成

お客様へ提示する見積書や請求書、業者様へ送付する発注書など、プランに応じた帳票をオリジナル書式にカスタマイズ。

### ■ 過去案件のデータ移行

AnyONEを導入前のデータも大切な貴社の資産です。過去の物件・工事などの案件取込みのご支援を行います。

※スタンダードプラン以上でのご対応

### ■ 管理帳票作成

売上管理や施工進捗管理など、会議や業務で使用する資料をAnyONEからカンタンに出力できるようになります。

### ■ 追加フォロー講習

運用開始後、実際にご利用いただいた上での不明点や運用上の疑問点などについて回答いたします。

※講習に応じて実施タイミングは異なります

# スタート伴走プラン ご提供 サービス内容

## ライト

お客様に提案する見積書など、自社デザインにこだわりたい企業におすすめのプラン。

### 20万円

(税込み22万円)

## スタンダード

オリジナル帳票の準備だけでなく、これまでのデータの移行も含めたプラン。

### 40万円

(税込み44万円)

## プレミアム

帳票作成や工事データの移行に加え、訪問でのサポートもつけたプラン。

### 60万円

(税込み66万円)

帳票作成

見積書・請求書・発注書(3種)  
ロゴ入れ・レイアウト変更(各1種)

管理帳票  
エクセルテンプレート作成

追加 オンライン講習(2時間)

データ移行(物件・工事)

導入フォロー期間延長(お申込み時より6ヶ月)

追加 訪問講習(5時間)



契約書

契約書+他1種

契約書+他1種

3ヶ月以内実施

6ヶ月以内実施

6ヶ月以内実施

6ヶ月以内実施

# スタート伴走プラン 帳票カスタマイズ

貴社で現在お使いの見積書や請求書など、  
オリジナル帳票としてカスタマイズできます。

- 見積書
- 請求書
- 発注書

※掲載のものはイメージです。  
※帳票作成はシステムの仕様に合わせたレイアウトになります。  
※デザインによってレイアウトできない場合があります。

### 御見積書

田中 太郎(サンプル施主)様  
下記のとおり御見積申し上げます。

御見積金額 17,540,040 円  
※表示金額には消費税 ¥1,299,262が含まれております。



サンプル商事  
〒569-0831  
大阪府高槻市唐崎北  
TEL: 072-679-0000

工事名称	田中太郎様邸(サンプル邸)新築工事	支払条件	上棟時3割、完成時
工事場所	大阪府岸和田市土生町11-1111	その他	外構工事は含んで 諸経費は別途ご請求
工事概要	金物工法		
見積有効期限	提出より一ヶ月		
工期	三ヶ月		

### 御見積書

2021年1月26日

【田中 太郎】様

[ 見積金額 ] ¥26,224,528  
(工事金額 ¥23,840,480)  
(消費税金額 ¥2,384,048)

[ 工事名 ] 1田中太郎様邸(サンプル邸)新築工事  
[ 所在地 ] 大阪府岸和田市額原町181住所2  
[ 工期 ] 三ヶ月間  
[ 見積条件 ]



〒541-0052  
大阪府大阪市中央区安土町1-6-14  
朝日生命辰野ビル・5階  
TEL: 06-6265-2311 FAX: 06-6265-2322

担当 石井

[ 備考 ]

### 請求書

田中 太郎様  
下記の通り御請求申し上げます。

御請求額 ¥3,500,000 円

NO 91  
請求日 2016/04/11



〒541-0052  
大阪府大阪市中央区安土町1-6-14  
朝日生命辰野ビル・5階  
TEL: 06-6265-2311 FAX: 06-6265-2322

工事名 1田中太郎様邸(サンプル邸)新築工事  
名目 初回金  
備考 備考

NO	項目	仕様・摘要	数量	単位	単価	金額	備考
1	初回金		1	式	3,240,741	3,240,741	備考
小 計						3,240,741	
消 費 税						259,259	
合 計						3,500,000	

★振込先

<input type="checkbox"/> 信用金庫 <input type="checkbox"/> 支店 普通預金 0000000 <input type="checkbox"/> 銀行 <input type="checkbox"/> 支店 普通預金 0000000	<input type="checkbox"/> 口座名義人 エニワン工務店 代表取締役 恵庭 夢子
--	--

### 御見積書

田中 太郎(サンプル施主)様

御見積金額 ¥17,540,040 .-  
※表示金額には消費税 ¥1,299,262が含まれております。

工事名称 サンプル第一回見積り  
工事場所 大阪府岸和田市土生町11-1111

上記の通り御見積り申し上げます。 外構工事は含んでいません  
内訳明細は別紙の通りです。 諸経費は別途ご請求致します。

2025年4月1日


但し、見積有効期限 提出より一ヶ月

設計

営業

積算

000001



代表取締役 北田 大蔵  
〒223-0058 横浜市長北区新吉原3-35-1  
TEL 045-542-5410(建築部)

# スタート伴走プラン 帳票カスタマイズ

## ● 契約書・管理帳票

契約書(工事手続書類)・管理系帳票(工事一覧表)

### 工事請負契約書

発注者 \_\_\_\_\_ と \_\_\_\_\_

受注者 \_\_\_\_\_ とは \_\_\_\_\_

[工事名] \_\_\_\_\_ の \_\_\_\_\_

支払い合計 0 円也

設計・監理・施工について、次の条項と添付工事請負契約書8枚、設計図3枚、仕様書1枚の設計図書に基づいて、工事請負契約(以下「本契約」という)を締結する。

**6. 請負代金の支払**

**7. 住宅瑕疵担保履行法に定める資力確保措置**

この工事が、住宅瑕疵担保履行法に定める対象工事に該当する場合は、その請すべき瑕疵担保責任の履行を確保するための資力確保措置の内容は、添付別紙の加入責任保険の内容のとおりとする。

以上、本契約の証として本書2通を作成し、当事者は署名又は記名押印のうえ各自1通を保有する。但し、連帯保証人は署名押印(実印)した際に、その写しの交付を受けることとする。

**1. 建築地**

但し、上記建築地が予定地の場合、発注者は発注者の土地利用権限を証する書面を受注者に交付する。

**2. 建築物の概要**

用途:	規模:
種別:	延べ面積 m <sup>2</sup> ( 0.00 )坪
構造:	施工面積 m <sup>2</sup> ( 0.00 )坪

年 月 日

**3. 工期**

着工	年 1 月 0 日まで
完成	年 1 月 0 日まで

又は、竣工検査の日から14日以内

**4. 引渡の時期**

引渡し 年 1 月 0 日まで

但し、上記期日が完成の日から14日を超えることが明らかになった場合、直ちに一部変更合意書を締結するものとする。

**5. 請負代金額**

請負代金 \_\_\_\_\_ 円也  
(消費税込)

工事コード	顧客名	工事担当
1	申込金※振込	土地契約印紙代
	契約印紙代	地盤改良工事費(税込)
	契約印紙代2	水道工事費(税込)
		水道追加工事費(税込)
		水道検査手数料代
		設計審査手数料・工事検査手数料

## 設計業務進捗管理シート

担当者

### ■ 契約物件・設計業務進捗管理表

⇒前期契約物件

No	契約コード	建設地 (市・区・町/区画番号)	種別 延床面積(m <sup>2</sup> )	契約日付		営業 担当名	※未定の IC担当
				請負金額(税抜)	契約日		
1							

### ◆ 設計業務進捗管理シート

※該当しない場合—を入力する事

※上棟→木工事完了

No	お客様名 現場地域・名 融資種別 仕様概要	床面積(坪)延/施工	建物商品名	担当営業/設計	写真同意書/地盤改良	許認可等	建築概要	◎契約日/着工/引渡	着工/引渡	契約書記載	着工可能日/遅延同意引渡日	期限/完了/予定	融資承認	期限/完了/予定	土地決済	契約/積算	●2者MTG	●法令・現場調査	■間取確定	●本図面承認	●各社依頼(サ住建ブ地)	●積算書依頼日	○許認可等	▼プラン打合		▼建確/着工前MTG	■建確申請	●実行予算承認/提出	●プレカット承認	
																								内容	実施					予定
								0				28	30	30日			7	7	21	28	29	30	30			10日	31	35	36	
			建売																					①						
																								②						

※帳票作成はシステムの仕様に合わせたレイアウトになります。

※デザインによってレイアウトできない場合があります。

# スタート伴走プラン 帳票カスタマイズ

AnyONEには顧客情報に関連付けされた「物件情報(施工場所)」、その物件で行われる「工事情報」があります。

過去の工事情報も貴社の大切な資産です。契約日や契約金額、着工日・引渡日や担当者等のデータがあれば、そのデータを移行いたします。

※AnyONE移行用のエクセルシートをご用意します。お持ちのデータをエクセルの指定項目にてご準備ください。

## データ移行用エクセルフォーマット

- 赤文字** … 必須入力項目です
- 黄色セル** … 一般的な入力項目です
- オレンジ色セル** … 予め設定されている項目のみ入力可能です  
各セルのプルダウンリストから入力内容を選択してください
- 緑色セル** … AnyONEのマスターで設定した項目のみ入力可能です  
マスター設定箇所は、各項目のコメントまたは参照リストをご確認ください

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K
1	顧客コード	顧客名	かな	敬称	性別	施主	生年月日	初回受付日	管轄事業所	顧客	【マスター/顧客管理関連/顧客区分】 に設定の項目と連動します
2	000001	田中 太郎(サン	たなか	様	男		1970/11/12			建	59
3											
4											
5											

工事登録

保存 ショートカット 原価確定 工事完了 定期点検作成 印刷 日報実績入力

コード: 000001  
 工事名: 田中太郎様邸(サンプル邸)新築工事  
 かな: たなかたろうさまてい(さんぶるてい)しんちくこうじ  
 管轄事業所: \_\_\_\_\_

基本 | 入金予定 | 詳細 | 施工業者 | 進捗 | カスタム

施主名: 田中 太郎(サンプル施主) | 物件名: 田中太郎様邸(サンプル邸) | 所在地: 大阪府岸和田市土生町11-1111 | 事業主: サンプル不動産 | 工事概要: 金物工法 | 工期: 三ヶ月 | 工事区分: 新築 | 工事状態: 引渡済

売上予定日: \_\_\_\_\_ | 請負区分: 元請け 下請け  
 売上計上日: 2009/03/24

着工日: 予定 2009/01/12 | 実績 2009/01/12 | 上棟日: 2009/02/21 | 実績 2009/02/18 | 完成日: 2009/03/29 | 実績 2009/03/24 | 引渡日: 2009/04/04 | 実績 2009/03/24

現調日: \_\_\_\_\_ | 失注日: \_\_\_\_\_ | 失注理由: \_\_\_\_\_

仮契約額	30,000,000	税額	1,500,000	税込額	31,500,000	原価額	23,000,000	契約日	2007/11/03	契約番号	0100023
契約額	35,000,000	税額	1,750,000	税込額	36,750,000	原価額	26,000,000	契約日	2008/12/08	契約番号	0100025
追加契約	2,400,000	税額	120,000	合計	2,520,000	原価額	1,900,000				
合計額	37,400,000	税額	1,870,000	税込額	39,270,000	原価額	27,900,000	粗利益	9,500,000	粗利率	25.4

※移行用のエクセルシートに整えられないデータも別途追加費用にて移行できる可能性があります。ご不安な場合は事前にご相談ください。

# スタート伴走プラン ご利用までのフロー

← データ受領から完了まで約**1**ヶ月! →

## ライト

### 帳票カスタマイズ

データ受領

▶ オンラインミーティング

▶ 作成完了

オンライン講習  
**3**ヶ月間

+

＼ もっとも選ばれています ＼

## スタンダード

### 帳票カスタマイズ

データ受領

▶ オンラインミーティング

▶ 作成完了

オンライン講習  
**6**ヶ月間

+

### データ移行

データ受領

▶ オンラインミーティング

▶ 作成完了

## プレミアム

### 帳票カスタマイズ

データ受領

▶ オンラインミーティング

▶ 作成完了

オンライン講習  
**6**ヶ月間

+

### データ移行

データ受領

▶ オンラインミーティング

▶ 作成完了

+ 訪問

お申し込み・請求書ご送付