

とやまDXパートナー登録情報

事業者名 株式会社thirdphase

代表者	代表取締役 匠一剛	問合せ先	代表取締役 匠一剛
所在地	東京都千代田区飯田橋2-5-4-3F	電話番号	09081066793
会社設立日	令和3年5月17日	Webサイト (問合せフォーム)	https://notion.thirdphase.co.jp/
従業員数(人)	6		https://notion.thirdphase.co.jp/

営業エリア

☒ 県内全域

その他

富山市

砺波市

立山町

高岡市

小矢部市

入善町

魚津市

南砺市

朝日町

氷見市

射水市

滑川市

舟橋村

黒部市

上市町

得意業種(上位5項目)

☒ 製造業

☒ 卸売・小売業

☐ 建設業

☒ 医療、福祉

☒ 運輸業、郵便業

☒ 金融業、保険業

☐ 宿泊業、飲食サービス業

☐ 不動産業、物品賃貸業

☒ 教育、学習支援業

☒ その他サービス業

☐ その他

支援可能分野

別紙のとおり

使用可能ツール・システム

Google Workspace、freee、Notion、Claude、Gemini、ChatGPT

支援実績

Notionを活用した社内基幹システム導入
士業:50社以上
IT・web事業者:30社以上
建設業:20社以上
不動産業者:10社以上

AI導入支援・研修
30社以上

DXセミナー集客実績
100社以上

価格体系の公開状況

☒ 基本的な料金を公開している

【別紙】支援可能分野(複数選択)

①業務のデジタル化に向けた環境整備

- ☐ ペーパーレス化の推進支援(紙書類の電子化・ワークフロー化・文書共有システム導入支援等)
- ☐ オンライン会議システムの導入・活用支援
- ☐ コミュニケーションツール(チャット・共有・タスク管理等)の導入支援
- ☐ 生成AIの業務活用環境の導入支援(プロンプト設計、社内利用ルール整備、活用トレーニング)
- ☐ クラウドサービス利用環境の構築(メール、ストレージ等の基本的SaaS設定・移行)
- ☐ 勤怠・人事評価などバックオフィスのクラウド化支援
- ☐ オンライン研修・eラーニング環境の導入支援
- ☐ 社内情報共有ポータル構築支援(規程・マニュアルの電子化／ナレッジ共有基盤構築)

②業務プロセスのデジタル化・自動化

- ☐ 電子契約システム導入支援
- ☐ オンライン決済システム導入支援
- ☐ RPA導入支援(業務分析、ロボット作成・定着支援)
- ☐ SFA／CRM導入支援(顧客情報管理、営業支援システムの導入・活用)
- ☐ Webサイト・ECサイトの構築・改善支援
- ☐ データ分析基盤の構築支援(販売・顧客・業務データの可視化、簡易BI導入 等)
- ☐ IoTデバイス導入の初期支援(設備データの可視化、センサー導入、モニタリング)
- ☐ AIチャットボット導入支援

③デジタル技術を活用した業務最適化

- ☐ デジタルマーケティング戦略支援(SNS・SEO・広告・MA活用 等)
- ☐ 予知保全システム導入支援(設備データ分析等)
- ☐ 物流・在庫の最適化支援(IoT・AIを活用した在庫管理・配送最適化)
- ☐ スマートファクトリー化支援(設備連携、品質データの自動収集、工程データの最適化)
- ☐ パーソナライズ顧客体験の提供支援(レコメンド、顧客行動分析 等)
- ☐ デジタルツイン構築支援
- ☐ VR／ARを活用したシミュレーション・トレーニング支援
- ☐ データドリブン経営の導入支援(KPI設計・経営ダッシュボード作成)
- ☐ AI／機械学習の導入支援(モデル作成、画像認識、不良検知、需要予測 等)
- ☐ サイバーセキュリティ高度化支援(ゼロトラスト導入、継続的な脆弱性診断 等)

④デジタル技術を活用したビジネス変革・価値創造支援

- ☐ ビッグデータ分析・可視化支援
- ☐ 経営レベルでの生成AI活用支援(戦略策定、仮説設計、マネジメント活用)
- ☐ ブロックチェーン活用支援
- ☐ CO2可視化・削減システム導入支援
- ☐ 企業間データ連携・エコシステム構築支援
- ☐ 新たなデジタルビジネスモデル創出支援(サブスク、プラットフォーム、デジタルサービス)
- ☐ DX文化醸成・組織変革支援(意識改革、アジャイル体制整備、DX推進体制構築)

"Starting DX with business improvement. With Notion."

業務改善から始めるDX

それ、***Notion***で。



MISSION

綺麗なものを
綺麗だと言える社会へ

会社概要



名称	株式会社 thirdphase
代表取締役	匠 一剛
所在地	〒102-0072 東京都千代田区飯田橋 2 丁目 5-4
設立年月日	2020 年 5 月 17 日
社員数	10 名



MISSION

今日の仕事を支え、未来の挑戦を作る。

01

今日の仕事を 支える。

私たちは、現在のビジネスや業務のニーズに対応するためのサポートを提供します。具体的には、効率的なシステムの導入や業務プロセスの最適化、最新のITソリューションの提供などを通じて、日々の業務を円滑に進めるための手助けを行います。これにより、お客様は安心して現在の仕事に集中できる環境を整えます。

02

未来の挑戦を 作る。

同時に、私たちはお客様の将来の成長と革新を支えるためのパートナーとしても機能します。デジタル技術や革新的なソリューションを活用し、新たなビジネスチャンスの発掘や市場での競争力向上をサポートします。これにより、お客様が将来直面するであろう新しい課題や挑戦に対して、前向きに取り組む準備を整えることができます。

IT 企業からレガシーな業界まで幅広くサポートが可能です！

導入企業数：96 社

 **Chuo** 中央会計株式会社

 みなと行政書士法人

 **KATSURA KENSETSU**
桂建設株式会社

 五十嵐工業 株式会社

 **J Tech Global**

ASUENE


NIHON KANRI SERVICE
日本管理サービス


アンド・ワン
司法書士法人 行政書士法人

 **KOUSOKU**

 **SEAMLESS**



【士業】

21 社



【建設業】

17 社



【不動産業】

14 社



【IT・WEB】

25 社

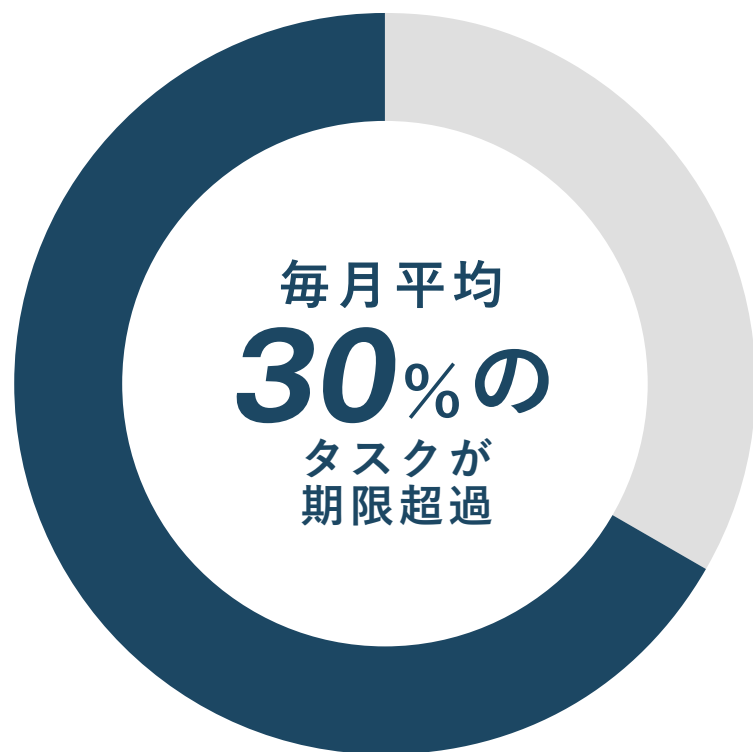


【その他】

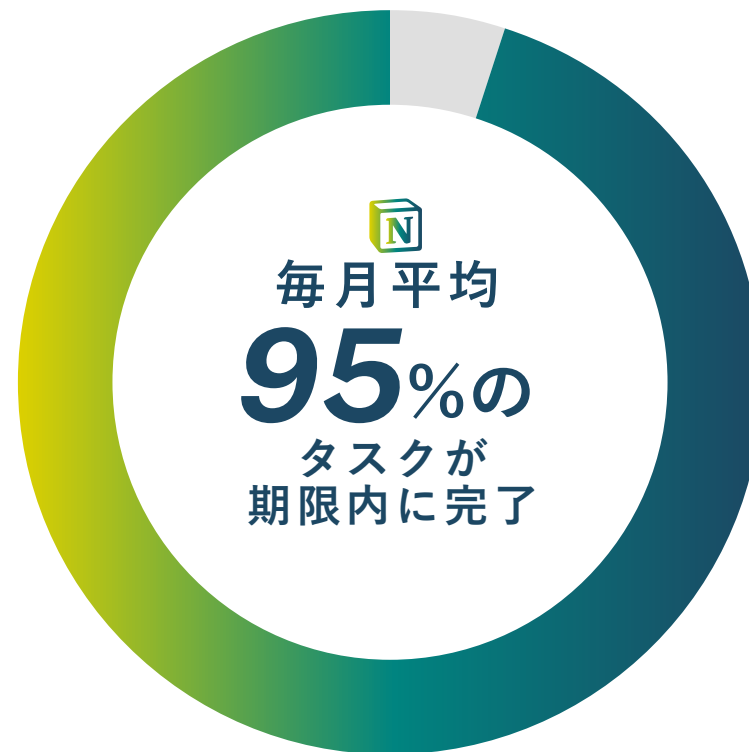
19 社

成果と効果

01. タスク完了率の向上

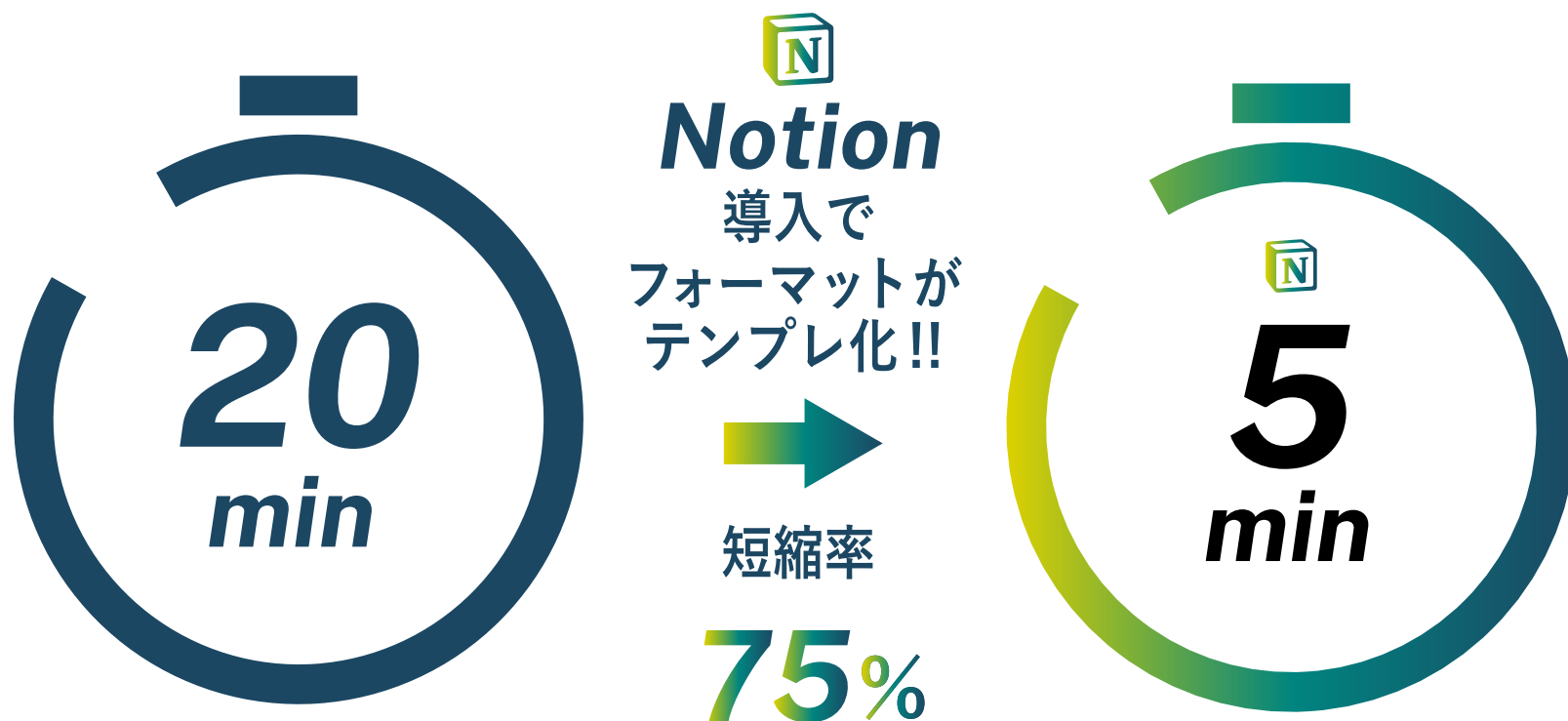



Notion
導入で
→
改善率
25%



成果と効果

02. データ入力の簡素化と情報アクセスの改善



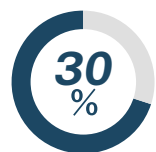
1件のデータを入力するのに
20分かかっていた

5分でデータを入力可能に!!

成果と効果

03. 内部コミュニケーションの改善

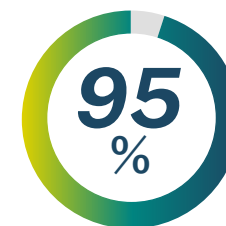
コミュニケーションの
30% は間違った方向に ...




Notion
導入で



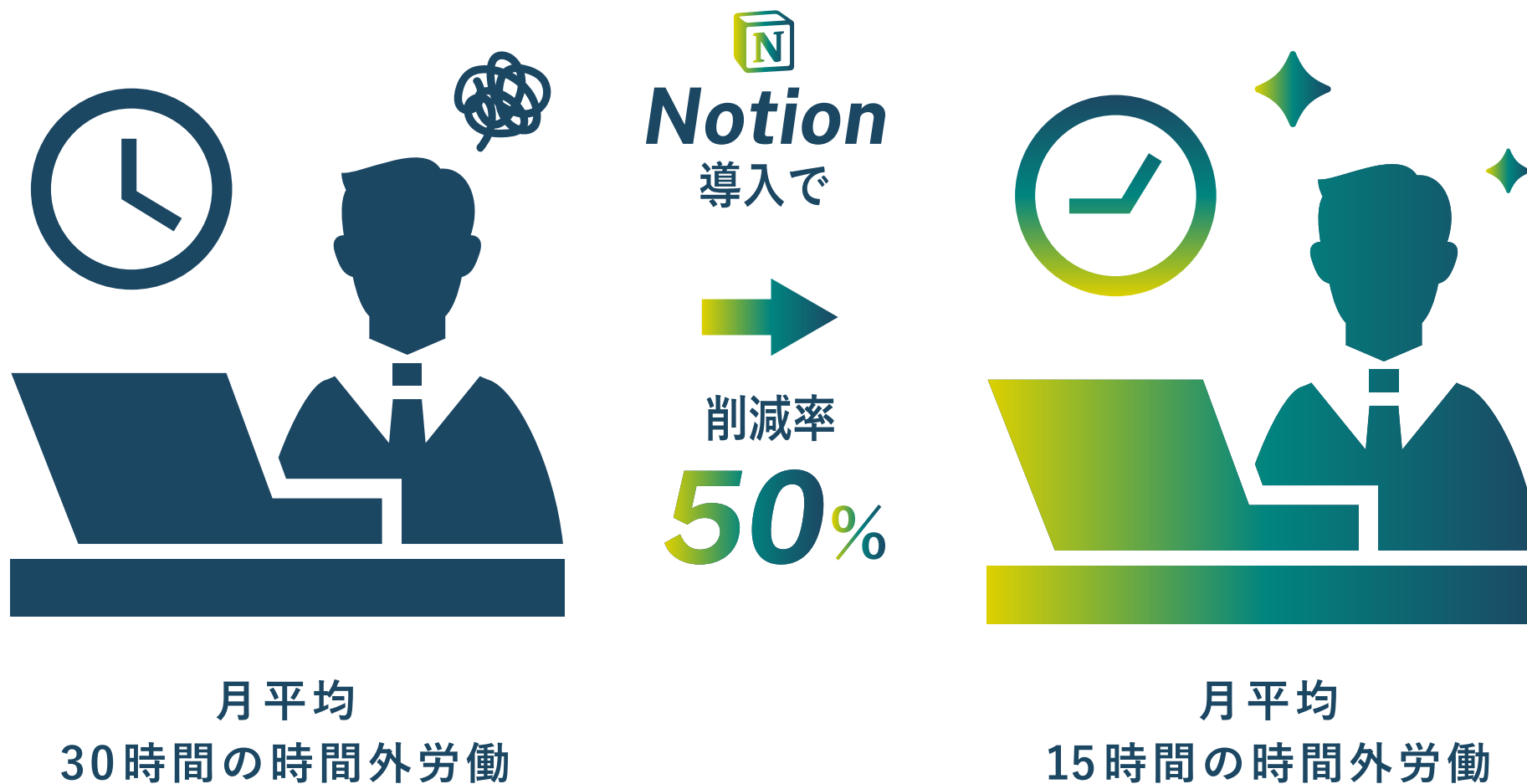
コミュニケーションの
間違いはほぼゼロに!!



文書化された指示により
コミュニケーションエラーが以前の 30% から 5% へと削減。

成果と効果

04. 時間外労働の削減

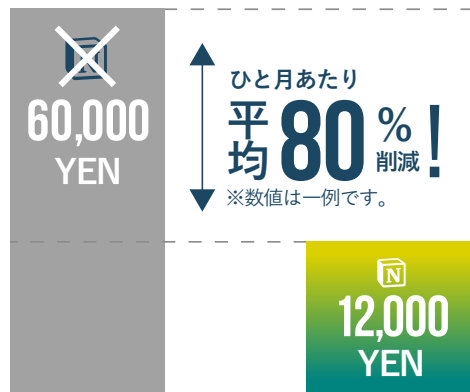


業務管理のDX化によって攻めのリソースを確保！

コスト削減

情報管理、タスク管理、顧客管理（SFA）の各SaaSサブスクリプションをNotionひとつに統合。

月額コストが

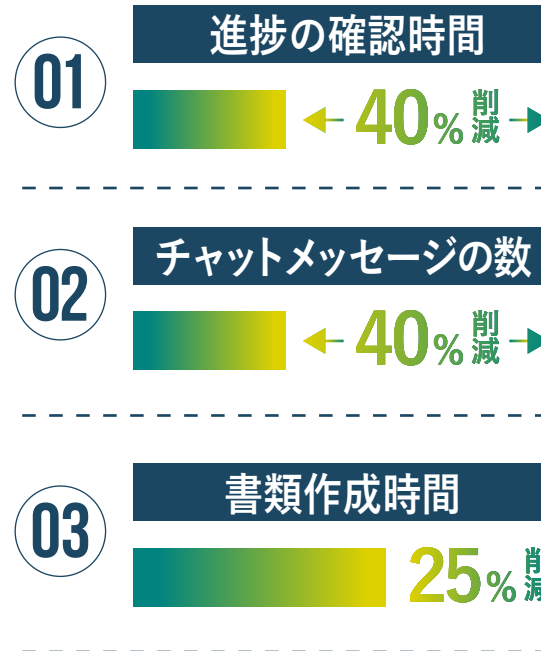


年間コストが

600,000 YEN DOWN

人件費の削減

Notionを使用して業務プロセスを効率化結果、無駄な時間が合計30時間削減。



売上増

営業状況の可視化により、予実の管理、営業活動をチームとして行うことが可能に

アポ遷移率

成約率

15 パーセント UP! 20 パーセント UP!

売り上げ

30 パーセント UP!

※それぞれの数値は一例です。

Q

こんな課題、ありませんか？

“

ABOUT
WASTE TIME

情報管理ができておらず、情報検索など無駄な作業に大量の時間が取られている



“

ABOUT
MANAGE PROJECT

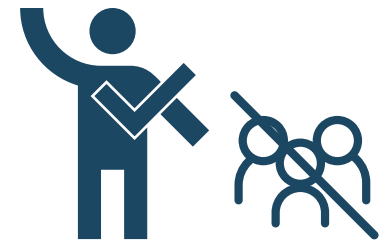
顧客管理やプロジェクト、タスクの進捗管理ができず、社員のリソースが最大化できない



“

ABOUT
EFFICIENCY

営業活動が属人化しており、売上の予実管理ができず営業効率の最大化ができていない



Q.こんな課題、ありませんか？

“

PROBLEM

01

情報管理ができておらず、情報検索など無駄な作業に大量の時間が取られている



複数 SaaS 使用により
情報が一元管理できない

「ファイルは Google ドライブ、タスク管理は asana、顧客管理は salesforce、ワード・エクセル・パワポ……。あ～、どこに何があるのかわからない！」そんな経験ありませんか？



データや情報がローカルで管理されていて、
社内確認のための連絡コストがかかる

「あのファイル会社にあるのか、オンライン（リモート）だと仕事が進まない……。」「〇〇さんから連絡が返ってこなくてプロジェクトの進捗状況がわからない。」こんなアナログな状況が進むと、社員のモチベーションも下がり、退職者が続出するかも。

Q.こんな課題、ありませんか？

“

PROBLEM

02

顧客管理やプロジェクト、タスクの進捗管理ができず、社員のリソースが最大化できない



口頭やチャットツールでタスクの指示をしていて、その後の業務の進捗が追えていない

「あのタスクどうなってる？」「このプロジェクトの進捗をまとめて報告して！」「なんで期限までに終わってないんだよ！」社内ではこんな会話が起きていませんか？マネージャーが指摘するほどに部下の生産性は下がります。



顧客情報とプロジェクト・タスクが紐付いておらず業務が属人化していて、確認のための MTG に多くの時間を費やしている

「以前の施策のプロジェクト情報は？」「これまでの情報やデータがないと、新たな施策の提案ができない」「どれだけ MTG の時間割かないといけないんだ！」顧客情報が整理されていないと、社員が自立して業務を進められなくなります。

Q.こんな課題、ありませんか？

“

PROBLEM

03

営業活動が属人化しており、
売上の予実管理ができず営業
効率の最大化ができていない



営業の進捗が営業マン任せになっていて、
売上の見込みが立てられず営業活動が後手に
回ってしまう

「なんで先月（今月）はノルマが達成できていないんだ！」「ノルマ未達なのに何で対策を何も行なってないんだ！」こんなパワープレイいつまで続けますか？精神論頼みの営業はトップ営業マンの退職を招きます。



トップ営業マンのノウハウが
社内に貯まらず、営業成果が属人化している

「〇〇さんの知見がシェアされたらな～」「〇〇さんがプロジェクトから抜けたせいで、解約（失注）になってしまった」など営業活動の属人化を続けると、売上は急落し、必ず会社の衰退を招きます。

従業員のストレス増加

クオリティの低下

チーム全体のスキルアップが難しい

作業効率の低下

Work disruptions due to unexpected absences or resignations
Slow knowledge sharing, steep learning curves

プロジェクトの遅延

ミスや誤解が増える

重複した作業が増える

クライアントや
ステークホルダーの
不満

Decreased work efficiency
Project delays
Increased employee stress
More mistakes and misunderstandings
Delayed customer response
Delayed decision-making

優先順位の誤り

社内連携が低下

期日遵守が困難

予算
オーバー

意思決定の遅延

イノベーションの停滞

リソースの
無駄遣い

Difficulty meeting deadlines
Lack of overall project visibility
Misplaced priorities
Wasted resources

その課題、

サードフェーズなら

解決できます。

Notion 導入で

Notion で社内ポータルを構築、全てのデータや
ファイル・情報の一元管理が可能

ABOUT SEARCHING

情報の一元管理により、
検索にかかる時間が



~~30~~
HOUR



ひと月あたり
平均 **50%** 削減!


15
HOUR

※数値は一例です。

ABOUT CHATTING

日常的なコミュニケーションに
おいて、チャットメッセージの数
がNotion導入後に平均で1日に



~~300~~
回



ひと月あたり
平均 **60%** 削減!


120
回

※数値は一例です。

Notion 導入で

顧客情報に紐づく、プロジェクトの進捗の可視化や社員個々の役割の明確化を行うことで、組織全体としての生産性を高めることができます！

ABOUT CONFIRMING

Notionによるプロジェクトやタスクの見える化により、進捗の確認時間が




30
HOUR



ひと月あたり
平均 40% 削減！


18
HOUR

※数値は一例です。

ABOUT DEADLINE

プロジェクトやタスク管理システムにより、期限遅れが




60
件



一年あたり
平均 80% 削減！

12
件

※数値は一例です。

Notion 導入で

NotionでSFAを構築することで、売上の最大化を！
トップ営業マンのノウハウのマニュアル化も可能！

ABOUT VISUALIZATION

営業状況の可視化により、
予実の管理、営業活動をチームとして行うことが可能に



アポ遷移率

15 パーセント UP!

成約率

20 パーセント UP!

売り上げ

30 パーセント

UP!

ABOUT MANUAL

従業員向けのトレーニングマニュアル・
営業台本をNotionで作成したことにより、
研修時間が


50
HOURS

ひと月あたり
平均 40% 削減!



30
HOUR

※数値は一例です。



どんなデータも、どんな業務も

Notionで完結 

最強の オール ALL IN ONE
インワンツール

REASON

Notionが選ばれる理由



ユーザー数

世界中で利用者数 **1億**人以上

「Notion」はメモツールだけに収まらない多機能なサービスとして、人気があがっています。今後もサービスが浸透し、ユーザー数も着実に増加していくことが考えられます。

オールインワンツール

プロジェクトタスク管理、イントラネット、SFA（営業管理）など業務に関わる全てのツールが揃っています。

高いカスタマイズ性

Notionは、シンプルなメモ帳から複雑なプロジェクト管理システムまで、さまざまなニーズに応じてカスタマイズできます。

高い評価

ITreviewで
プロジェクト管理部門 **第1位**

チームコラボレーション、プロジェクト管理、タスク管理、業務可視化ツールの4部門すべてで「顧客満足度 No.1」を獲得しました。

圧倒的なコストパフォーマンス

最低月額1200円で100名までご利用いただけ、様々なSaaSのサービスを使うよりコストパフォーマンスが高いです。

AIと自動化による作業効率UP

どんなデータも、どんな業務もNotionで完結できるどんなデータも、どんな業務も

CUSTOMIZE

カスタマイズ自由自在

Notionは、シンプルなメモ帳から複雑なプロジェクト管理システムまで、さまざまなニーズに応じてカスタマイズできます。



絞り込みや可視化 並び替えも自由自在

タスクの優先度や進捗状況に応じてフィルタリングし、進捗管理をスムーズに行うことができます。



自社のワークフローに応じたカスタマイズが可能

自社の特性や業務プロセスに合わせてレイアウトやコンテンツを調整し、最適な環境を整え、チーム全体の生産性を高めることができます。



進化し続ける Notion

ユーザーやクライアント様からのフィードバックをもとに、新機能の追加や既存機能の改善が定期的に行われています。



COMPANY

NOTION利用企業

Notionは、国内外を問わず、さまざまな企業に広く導入されており、エンタープライズ企業にも高く評価されています。

国内

SUNTORY

NTT DATA

 CyberAgent®

GMO ペパホ

株式会社 ベネッセコーポレーション

 SmartNews

Takram JAPEX 三菱重工

国外

 slack

 Spotify®

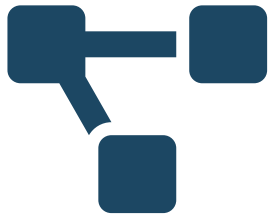
THE WALL STREET JOURNAL
WSJ





Notionで、できること

営業管理全般



プロジェクト
タスク管理



CRM(顧客管理)
SFA(営業管理)



議事録管理

SaaS の統合で月に掛かるコストを削減可能！

Notionで、できること

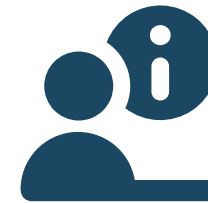
情報管理全般



マニュアル管理



各種ファイルの管理



イントラネット
(社内ポータル)

情報検索に掛かる時間を大幅に削減可能！

Notionで、できること

スケジュール管理全般



スケジュール管理



日報・勤怠管理



リソース管理

雑務にかかる時間を削減し、売り上げにつながる仕事を！



ドキュメント



採用



人事評価



目標管理

OTHER

こんなこともできる **Notion**



メンバープロフィール



サイト制作



社内研修

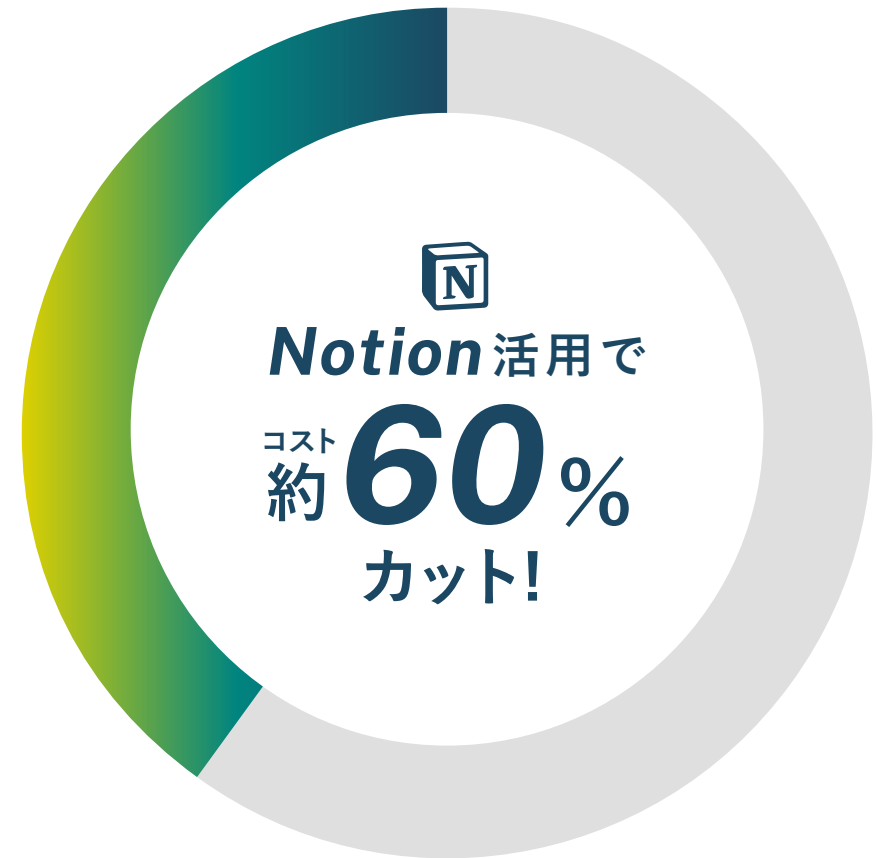


スケジュール

こんなに
多機能。

なんでも
できる。

なのに
超コスパ。



WHY THIRD PHASE?

THIRD PHASEが選ばれる理由

01



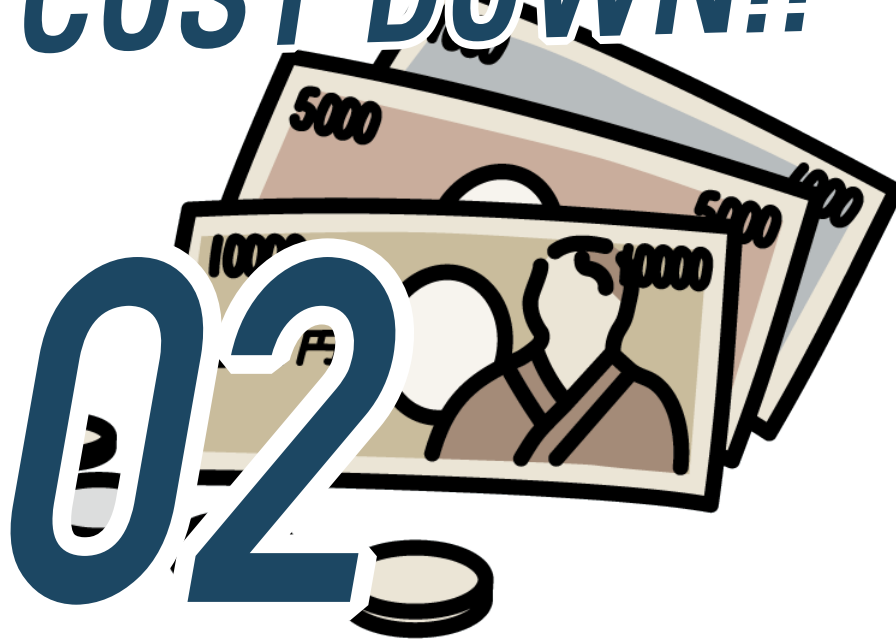
完璧な導入サポート

ツールやシステムは使いこなせなければ意味がありません。サードフェーズではシステム構築後、**3ヶ月間の導入支援**を行い、社内に対する勉強会や研修を実施することで社員の方が使いこなせるまで徹底フォローをするため、業務管理 DX が実現できます。また実際に使用した上での課題などをヒアリングし、さらに社内のワークフローに沿った機能を追加で構築を行います。

WHY THIRD PHASE?

THIRD PHASEが選ばれる理由

COST DOWN!!



**補助金・助成金の
申請も「まるっとサポート」**

サードフェーズが提供するシステムは **IT 導入補助金**の使用が可能です！弊社は補助金・助成金に強い中小企業診断士や社労士のパートナーがおりますので、お客様に合わせてコストを最小限に抑えたご提案が可能になります！

WHY THIRD PHASE?

THIRD PHASEが選ばれる理由



圧倒的な提案力

中小企業様に向けた業界トップクラスの実績と経験により、お客様の多くから「Notion でこんなこともできるの?」「これが欲しかったんです!」と言われます。サードフェーズでは毎週の定例MTGで**徹底的にヒアリング**を行い、テンプレのようなシステムではなく、お客様のニーズや課題に応じた「解決策」をご提供します!

競合との比較

		他社
打ち合わせ回数	平均 15 回	2 回
社内研修の有無	有り	無し
ページ数	無制限	5~10
導入サポート	有り	無し
運用マニュアルの有無	有り	無し
構築後の機能改善	無制限	回数制限あり

Notion サービス設計導入価格

 目安社員数	10 名以内	11 名～30 名	31 名～50 名
 価格	60 万円 (2.5 ヶ月間)	90 万円 (4 ヶ月間)	120 万円 (6 ヶ月間)
 カスタマイズ	システム数に関わらず無制限		
 機能	社員数に関わらず全ての機能が使えます※P3.P4.P5 参照         		
アフターサポート (4ヶ月終了後)	▪ Q&A コミュニティにてサポート (無料) ▪ 月に 1 度の定例 MTG & 作業工数 5 時間 (月 5 万円)		

保守プラン

プレミアム保守プラン

月額 **¥50,000** + Notion 使用料 (税抜)

• 最低契約期間 •
3ヶ月毎の自動更新

• プラン内容 •

 メール・チャットによる技術サポート (平日のみ対応)

 電話及びオンラインによるシステムの操作サポート

 月に1.5時間(2回)までミーティング可能

 **割** タイムチャージ 10 時間の構築サポート

スタンダード保守プラン

月額 **¥30,000** + Notion 使用料 (税抜)

• 最低契約期間 •
3ヶ月毎の自動更新

• プラン内容 •

 メール・チャットによる技術サポート (平日のみ対応)

 電話及びオンラインによるシステムの操作サポート
(月に1時間(1回)までミーティング可能)

 **割** 月に1時間(1回)までミーティング可能

 **割** タイムチャージ3時間分の構築サポート
(通常1hあたり1万円→5000円)

プレミアム保守プラン、
スタンダード保守プラン共に



・タイムチャージを超える部分は1万円→5000円のタイムチャージ割引
・余ったタイムチャージは翌月まで繰越し可能

契約後のフロー

アフターフォローの充実と最終的に洗練された Notion のシステム、課題解決された理想の状態が手に入ることをお約束いたします。



お得に導入

IT 導入補助金

補助金の申請サポートも全て弊社で対応いたします！

補助率

実質キャッシュバック

1/2 = 30万円

※1 お客様の状況により活用できない場合がございます。※2 上記数字は社員数が 10 名以内の場合の金額です。※3 割引率は状況により変化する場合がございます。※4 別途申請に費用が掛かります。

お得に導入

テレワーク助成金

補助金の申請サポートも全て弊社で対応いたします！

補助率

実質キャッシュバック

2/3 = 40万円

※1 お客様の状況により活用できない場合がございます。※2 上記数字は社員数が 10 名以内の場合の金額です。※3 割引率は状況により変化する場合がございます。※4 別途申請に費用が掛かります。

Notion サービス設計導入価格

 目安社員数	10 名以内	11 名～30 名	31 名～50 名
 価格	60 万円 (2.5 ヶ月間)	90 万円 (4 ヶ月間)	120 万円 (6 ヶ月間)
 カスタマイズ	システム数に関わらず無制限		
 機能	社員数に関わらず全ての機能が使えます※P3.P4.P5 参照         		
アフターサポート (4ヶ月終了後)	▪ Q&A コミュニティにてサポート (無料) ▪ 月に 1 度の定例 MTG & 作業工数 5 時間 (月 5 万円)		

保守プラン

プレミアム保守プラン

月額 **¥50,000** + Notion 使用料 (税抜)

• 最低契約期間 •
3ヶ月毎の自動更新

• プラン内容 •

 メール・チャットによる技術サポート (平日のみ対応)

 電話及びオンラインによるシステムの操作サポート

 月に1.5時間(2回)までミーティング可能

 **割** タイムチャージ 10 時間の構築サポート

スタンダード保守プラン

月額 **¥30,000** + Notion 使用料 (税抜)

• 最低契約期間 •
3ヶ月毎の自動更新

• プラン内容 •

 メール・チャットによる技術サポート (平日のみ対応)

 電話及びオンラインによるシステムの操作サポート
(月に1時間(1回)までミーティング可能)

 **割** 月に1時間(1回)までミーティング可能

 **割** タイムチャージ3時間分の構築サポート
(通常1hあたり1万円→5000円)

プレミアム保守プラン、
スタンダード保守プラン共に



・タイムチャージを超える部分は1万円→5000円のタイムチャージ割引
・余ったタイムチャージは翌月まで繰越し可能